

Intensywny kurs zamówień publicznych w praktyce - od ogłoszenia postępowania do raportu z realizacji zamówienia na podstawie ćwiczeń, case studies i orzecznictwa

Dlaczego warto

Zdobądź szczyty zamówień publicznych z ApexNet!
Zapraszamy na 3-dniowe szkolenie w Zakopanem, podczas którego omówione zostaną najważniejsze kwestie, z którymi mierzą się zamawiający w 2026 roku.

Podczas wyjazdu dowiesz się m.in.:

- jak ustalać wartość zamówienia i wybierać odpowiedni tryb postępowania,
- jak prawidłowo korzystać z prawa opcji i wznowień zamówień,
- jak skutecznie analizować oferty i unikać błędów w dokumentacji.

Praktyczne warsztaty, analiza orzecznictwa i odpowiedzi na ważne, podchwytliwe i nurtujące pytania - ten kurs to wszystko, czego potrzebujesz, by pewnie osiągać szczyty zamówień publicznych. **Zapisz się już dziś!**

Szczegóły organizacyjne

CENA: 1749.00 zł netto

TERMIN: 18-20 marca

MIEJSCE: Zakopane, NOSALOWY DWÓR****
- Balzera 21c-f, 34-500



TRENER: GRZEGORZ CZABAN

Ekspert Prawa zamówień publicznych, trener biznesu. Wykładowca na SGH. Od 1995 r. wykłada zamówienia publiczne; do 2007 r. atestator z listy Prezesa Urzędu Zamówień Publicznych, do 1997 r. trener z listy Prezesa UZP, praktyk. Autor licznych publikacji.

LICZBA PRZEPROWADZONYCH SZKOLEŃ: 1953

CENA ZAWIERA

Kupując to szkolenie dla
minimum 3 osób
każda z nich otrzyma
dodatkowo **kurs**

**MASTER
PZP**

na **60 dni** zupełnie
bezpłatnie!



Roczny dostęp do **EduStrefy**



Aplikację mobilną z nową ustawą Pzp na system Android i iOS



Materiały wraz z nową ustawą Pzp



Certyfikat ukończenia szkolenia



Wyżywienie



Zakwaterowanie



Imprezy towarzyszące



Paczkę wzorów dokumentów

PROGRAM

1. Nowe progi zamówieniowe w 2026 r.

- a. Nowy próg bagatelności
- b. Nowe progi unijne
 - o Dlaczego są dwa progi unijne dotyczące dostaw?
 - o Kim są „instytucje administracji centralnej”?
 - o Kim są „instytucje zamawiające poniżej szczebla centralnego”?
 - o Dlaczego „instytucje administracji centralnej” nie należy utożsamiać z „organami administracji rządowej”?

2. Uporządkowanie wiedzy z zakresu ostatnich nowelizacji ustawy Pzp

- a. Omówienie harmonogramu zmian w Pzp - co i kiedy wchodzi w życie?
- b. Wszystko co ważne o **certyfikacji Wykonawców** zamówień publicznych:
 - o przyczyny i cele wprowadzenia nowych przepisów o certyfikacji wykonawców
 - o rodzaje certyfikacji (certyfikacja niepodlegania wykluczeniu, w tym związana z procedurą tzw. self-cleaningu, certyfikacja zdolności wykonawcy)
 - o czy certyfikacja jest obowiązkowa?
 - o czy Wykonawca składa Zamawiającemu certyfikat, czy Zamawiający sam go pobiera z Bazy Danych Certyfikacji Wykonawców Zamówień Publicznych?
 - o jak poprawić wzory oświadczeń, o których mowa w art. 125 ust. 1 Pzp w trybie podstawowym w związku z ustawą o certyfikacji wykonawców?
 - o podważanie domniemania niepodlegania wykluczeniu lub zdolności wykonawcy wynikających z certyfikatu - omówienie procedury krok po kroku
 - o podmioty certyfikujące - kto i na jakich zasadach będzie mógł wystawić certyfikat?
 - o udzielasz zamówień na roboty budowlane, w szczególności dotyczące budowy lub remontu dróg lub od-kan? - szykuj się na obowiązek opisywania warunków udziału w postępowaniu w zakresie zdolności technicznej lub zawodowej z wykorzystaniem poziomów zdolności określonych przez ministra właściwego ds gospodarki w rozporządzeniu.
- c. Ważne zmiany w zakresie **środków ochrony prawnej** w 2026 r. (omówienie zmian wynikających z ustawy deregulacyjnej z dnia 21 maja 2025 r.)
 - o zdalne posiedzenie i rozprawa przed Krajową Izbą Odwoławczą: czy strona bądź uczestnik postępowania odwoławczego może sam zdecydować, czy połączy się zdalnie czy też przyjdzie na salę rozpraw? jak przekazywać pisma i dowody podczas rozprawy zdalnej? przypadki kiedy KIO może odmówić zdalnego udziału tej osoby w posiedzeniu lub rozprawie;
 - o obowiązek przedstawienia dowodów już na etapie składania odwołania (prekluzja dowodowa) - do kiedy najpóźniej należy przedstawić dowody i czy 5 minut przed rozprawą wystarczy?
 - o konieczność wniesienia odpowiedzi na odwołanie.
- d. Ważne zmiany dotyczące zasad postępowania z Wykonawcami pochodzącymi z państw trzecich niebędących stronami umów międzynarodowych (omówienie zmian wynikających z ustawy z dnia 9 lipca 2025 r. o zmianie ustawy pzp)
 - o czy wykonawcy z państw trzecich niebędących stronami umów międzynarodowych mogą złożyć ofertę w polskich przetargach?
 - o czy możliwe jest poleganie na zasobach podmiotów z państw trzecich niebędących stronami umów międzynarodowych?
 - o czy podmiot z państwa trzeciego może być podwykonawcą zamówień publicznych?
 - o W jaki sposób Zamawiający może sprawdzić, czy Wykonawca pochodzi z państwa trzeciego będącego stroną umów międzynarodowych?
 - o mniej korzystne warunki udziału w postępowaniu wykonawców z państw trzecich niebędących stronami umów międzynarodowych oraz mniej korzystne warunki oferowania dostaw, usług lub robót budowlanych pochodzących z tych państw - na czym to polega?
 - o czy Zamawiający może zakazać oferowania produktów pochodzących z państw trzecich niebędących stronami umów międzynarodowych?
 - o w jaki sposób Wykonawca oraz Zamawiający mają ustalać kraj pochodzenia dostaw, usług lub robót budowlanych?

3. Planowanie i agregowanie zamówień oraz niedozwolone dzielenie zamówień na części w 2026 r.

- a. Planowanie postępowań - na czym polega?
- b. Co to jest cykl zakupowy?
- c. Na czym polega analiza potrzeb i wymagań i jakie zmiany w jej zakresie wprowadza ustawa z dnia 25 lipca 2025 r. o zmianie ustawy - Prawo zamówień publicznych oraz niektórych innych ustaw?
- d. **Obowiązek łącznego szacowania wartości podobnych dostaw**
- e. Obowiązek łącznego szacowania wartości tożsamyh usług
- f. Kiedy osobne szacowanie wartości zamówienia jest uzasadnione obiektywnymi przyczynami?
- g. Zamówienia finansowane ze środków UE - czy traktować je jako odrębne zamówienia; a co z projektami wieloletnimi?
- h. Moment ustalenia wartości zamówienia w przypadku udzielania zamówienia jednorazowo oraz w częściach

- i. Zasady postępowania w przypadku zamówień nieplanowanych
- j. A co z pracami remontowymi na różnych budynkach, sumować ich wartość czy nie

4. Ustaliłem wartość zamówienia i wiem, że muszę stosować ustawę Pzp: jaki tryb wybrać?

- a. czy znajomość przedmiotu zamówienia wpływa na wybór trybu udzielenie zamówienia?
- b. a może zamiast trybu szczególne instrumenty udzielania zamówień - umowa ramowa, konkurs albo dynamiczny system zakupów?
- c. kiedy muszę sporządzić Specyfikację Warunków Zamówienia a kiedy Opis Potrzeb i Wymagań? - różnice w zawartości obu dokumentów

5. Wszczęcie postępowania - błędy i nieprawidłowości

- a. Przekazywanie ogłoszeń i zamieszczanie ogłoszeń w odpowiednich publikatorach - kolejność, dokumentowanie czynności
- b. Czy ogłoszenie o zamówieniu musi zawierać wykaz podmiotowych środków dowodowych skoro w ustawie Pzp zrezygnowano z przepisu określającego minimalną zawartość ogłoszenia?
- c. Czy w treści ogłoszenia o zamówieniu można nie zamieszczać warunków udziału w postępowaniu, a jedynie odesłać do warunków opisanych w SWZ?

7. Dokumenty zamówienia - udostępnianie, wyjaśnianie, zmiana - co musisz wiedzieć?

- a. Wyjaśnienia SWZ - kiedy są konieczne, jak liczyć terminy obowiązujące przy tej czynności, dlaczego wniosek wykonawcy o dokonanie zmiany SWZ czy też wyjaśnienie motywów wymagań zamawiającego może pozostać bez rozpatrzenia?
- b. Zmiany SWZ - dlaczego w postępowaniach powyższej progów unijnych nie zawsze można dokonać zmiany przed terminem składania ofert.

8. Krok po kroku przez przetarg nieograniczony oraz tryb podstawowy

- a. Przetarg nieograniczony:
 - o Procedura odwrócona - podstawowa i rozszerzona - jak stosować przepisy sankcyjne w procedurze odwróconej?
 - o Terminy składania ofert - Jak wyznaczać? Kiedy można skrócić? Kiedy należy wydłużyć?
- b. Tryb podstawowy:
 - o Na czym polega każdy z trzech wariantów stosowania tego trybu?
 - o Jak określić miejsce, termin i sposób przeprowadzenia negocjacji z wykonawcami w wariantach II i III?
 - o Co wykonawca może, a czego nie może zmienić w treści swojej oferty po negocjacjach?
 - o Czy można zaprosić do składania ofert dodatkowych bez przeprowadzenia negocjacji?
 - o Jak postąpić z ofertą poprawioną w części, która nie była przedmiotem negocjacji?
 - o Co zrobić, gdy wykonawca nie przystąpi do negocjacji?
 - o Procedura odwrócona w trybie podstawowym - jak ją opisać w SWZ?
- c. Składanie i otwarcie ofert - błędy, problemy, rozwiązania
- d. Zawiadomienie o wyborze oferty lub unieważnieniu postępowania - co zawiera, kiedy i jak przekazywać?
- e. Czy można zawiadomić o odrzuceniu ofert przed wyborem oferty najkorzystniejszej?
- f. Czy należy ponownie zawiadamiać wszystkich wykonawców o odrzuceniu oferty w przypadku złożenia wniosku o zwrot wadium?
- g. Ogłoszenie o udzieleniu zamówienia oraz ogłoszenie o wyniku postępowania - czy w postępowaniu prowadzonym z dopuszczeniem składania ofert częściowych przekazuje/zamieszcza się kilka, czy jedno ogłoszenie?
- h. Czy w procedurze unijnej należy zamieszczać ogłoszenie o udzielonym zamówieniu na stronie internetowej prowadzonego postępowania?
- i. Procedura postępowania w sytuacji upływu terminu związania ofertą przed wyborem oferty oraz uchylenia się wybranego wykonawcy od zawarcia umowy lub wniesienia zabezpieczenia należytego wykonania umowy
- j. Ogłoszenie o wykonaniu umowy - kiedy zamieścić, co zawiera, jak ustalić wykonanie umowy?

9. Wybrane aspekty badania ofert

- a. wyjaśnianie treści oferty - granica pomiędzy wyjaśnieniem treści oferty a negocjowaniem treści oferty.
- b. poprawianie omyłek - rodzaje, zasady postępowania w przypadku ich stwierdzenia, najnowsze orzecznictwo
- c. badanie i ocena ofert, w tym symulacja przeprowadzenia dochodzenia w sprawie rażąco niskiej ceny - jak prawidłowo wezwać do wyjaśnień i o co pytać? Ile razy można powtarzać wezwanie do złożenia wyjaśnień?
- d. druga szansa - dopuszczalne działania naprawcze dotyczące podmiotowych środków dowodowych w świetle najnowszego orzecznictwa, w tym co zrobić z dokumentacją złożonymi wraz z ofertą?

Dlaczego ApexNet?

Certyfikaty jakości



Po szczegółowym audycie uzyskaliśmy **certyfikat jakości TQLS Quality Alliance** dla instytucji szkoleniowych uznawany przez PARP.

Korzyści dla Ciebie:

- największe (ponad 21-letnie) doświadczenie w organizacji szkoleń z zamówień publicznych w Polsce,
- zewnętrznie potwierdzona najwyższa jakość organizacji szkoleń



Otrzymaliśmy **I miejsce** i tytuł "Lidera w organizacji szkoleń z zakresu zamówień publicznych".

Zgodnie z przeprowadzonymi badaniami rynku, na grupie 815 osób, jesteśmy także **najchętniej wybieraną firmą** szkoleniową z zakresu zamówień publicznych w Polsce!

Ponad 6000 opinii ★★★★★

Na naszej stronie internetowej znajdziesz ponad 6000 opinii zadowolonych klientów!

Korzyści dla Ciebie:

- wiarygodność potwierdzona opiniami klientów,
- przetestowana i zweryfikowana jakość merytoryki i organizacji szkoleń

EduStrefa

EduStrefa, to największy na rynku portal - społeczność, zrzeszający specjalistów. Roczny dostęp do EduStrefy przyznawany jest wyłącznie uczestnikom naszych szkoleń, którzy znajdują tam poszkoleniowe wsparcie w dalszej edukacji. Dostęp do EduStrefy ma już ponad **30 000** specjalistów!

Korzyści dla Ciebie:

- będziesz częścią **zamkniętej społeczności specjalistów**,
- zyskasz **setki** materiałów wspierających dalszy rozwój



Chcesz dowiedzieć się więcej?
skontaktuj się z opiekunem, który przesłał Ci tę ofertę

lub **zapisz się bezpośrednio na szkolenie**
www.apexnet.pl/szkolenia-otwarte