

Intensywny kurs zamówień publicznych w praktyce - od ogłoszenia postępowania do raportu z realizacji zamówienia na podstawie ćwiczeń, case studies i orzecznictwa

Dlaczego warto

Zdobądź szczyty zamówień publicznych z ApexNet!

Zapraszamy na 3-dniowe szkolenie w Zakopanem, podczas którego omówione zostaną najważniejsze kwestie, z którymi mierzą się zamawiający w 2025 roku.

Dlatego wychodzimy naprzeciw Waszym potrzebom i już **w pierwszy dzień kompleksowo zostanie przedstawiona certyfikacja wykonawców** – temat, który już teraz budzi wiele pytań i wkrótce wpłynie na wszystkie postępowania.

Praktyczne warsztaty, analiza orzecznictwa i odpowiedzi na ważne, podchwytliwe i nurtujące pytania – ten kurs to wszystko, czego potrzebujesz, by pewnie osiągać szczyty zamówień publicznych.
Zapisz się już dziś!

Szczegóły organizacyjne

CENA: 1749,00 zł netto

TERMIN: 19 - 21 marca

1 DZIEŃ 13:45 - 18:00

2 DZIEŃ 09:30 - 18:00

3 DZIEŃ 09:00 - 12:00

MIEJSCE: Zakopane, NOSALOWY DWÓR****



TRENER GRZEGORZ CZABAN

- Ekspert Prawa zamówień publicznych, trener biznesu.
- Wykładowca na SGH. Od 1995 r. wykłada zamówienia publiczne; do 2007 r.
- Atestator z listy Prezesa Urzędu Zamówień Publicznych, do 1997 r. trener z listy Prezesa UZP, praktyk.
- Autor licznych publikacji o tematyce ZP

LICZBA PRZEPROWADZONYCH SZKOLEŃ: 1953

CENA ZAWIERA



Dostęp do **EduStrefy**



Wyżywienie



Zakwaterowanie



Imprezy towarzyszące



Certyfikat ukończenia szkolenia



Materiały wraz z nową ustawą Pzp



Aplikację mobilną z nową ustawą Pzp na system Android i iOS



Paczkę wzorów dokumentów

1. Certyfikacja wykonawców zamówień publicznych

- Przyczyny i cele wprowadzenia nowych przepisów o certyfikacji wykonawców,
- Rodzaje certyfikacji:

a. Certyfikacja niepodlegania wykluczeniu, w tym związana z procedurą tzw. self-cleaningu;

b. Certyfikacja zdolności wykonawcy.

- Obowiązek opisanego przez zamawiających warunków udziału w postępowaniu w zakresie zdolności technicznej lub zawodowej z wykorzystaniem odpowiednich poziomów zdolności określonych w Rozporządzeniu.
- Czy certyfikacja jest obowiązkowa?
- Podważanie domniemania niepodlegania wykluczeniu lub zdolności wykonawcy wynikających z certyfikatu.
- Podmioty certyfikujące – kto i na jakich zasadach będzie mógł wystawić certyfikat?
- Na jaki okres będzie wydawany certyfikat?
- Termin wejścia w życie przepisów

2. Prawo opcji w orzecznictwie - co musisz wiedzieć?

- Czy w postępowaniu o zamówienie z prawem opcji, w przypadku badania rażąco niskiej ceny należy wyjaśniać cenę za zamówienie podstawowe, czy też cenę za opcję?
- Czy realizacja zamówienia opcjonalnego może przekraczać 4 lata?
- W jakim terminie po zawarciu umowy winno być złożone oświadczenie Zamawiającego w sprawie skorzystania z prawa opcji?
- Czy wysokość zabezpieczenia należytego wykonania umowy ustala się od ceny zamówienia podstawowego, czy ceny łącznej za zamówienie podstawowe i opcjonalne?
- Czy warunki udziału w postępowaniu winny być proporcjonalne do przedmiotu zamówienia podstawowego, czy także do przedmiotu zamówienia opcjonalnego?
- Czy opcja może być większa od zamówienia podstawowego?

3. Wznowienia zamówienia - czy warto stosować?

- Co to są wznowienia i jaka jest różnica pomiędzy wznowieniami, a prawem opcji?
- W jaki sposób przewidzieć wznowienie zamówienia publicznego w domu netach zamówienia?

4. Ustalenie wartości zamówienia

- Szacuję wartość zamówienia na dostawy: co to są podobne dostawy?
- Szacuję wartość zamówienia na usługi: czy usługi projektowania różnych robót budowlanych podlegają agregacji? Czy usługi nadzoru inwestorskiego podlegają sumowaniu?
- Szacuję wartość zamówienia na roboty budowlane: czy wartość zamówienia na remontu osobnych budynków należy sumować?
- Kiedy osobne szacowanie wartości zamówienia jest uzasadnione obiektywnymi przyczynami?
- Ustalenie wartości zamówienia nieplanowanego, wieloletniego, udzielanego w ramach projektów finansowanych ze źródeł zewnętrznych – UE czy Polskiego Ładu
- Czy prowadzenie postępowania bez dopuszczenia składania ofert częściowych lub udzielenie zamówienia w częściach, wymaga podania uzasadnienia niedokonania podziału zamówienia na części?

5. Ustaliłem wartość zamówienia i wiem, że muszę stosować ustawę Pzp: jaki tryb wybrać?

- Czy znajomość przedmiotu zamówienia wpływa na wybór trybu udzielenie zamówienia?
- A może zamiast trybu szczególne instrumenty udzielania zamówień - umowa ramowa, konkurs albo dynamiczny system zakupów?
- Kiedy muszę sporządzić Specyfikację Warunków Zamówienia a kiedy Opis Potrzeb i Wymagań? - różnice w zawartości obu dokumentów

6. Wszczęcie postępowania - błędy i nieprawidłowości

- Przekazywanie ogłoszeń i zamieszczanie ogłoszeń w odpowiednich publikatorach - kolejność, dokumentowanie czynności
- Czy ogłoszenie o zamówieniu musi zawierać wykaz podmiotowych środków dowodowych skoro w ustawie Pzp zrezygnowano z przepisu określającego minimalną zawartość ogłoszenia?
- Czy w treści ogłoszenia o zamówieniu można nie zamieszczać warunków udziału w postępowaniu, a jedynie odesłać do warunków opisanych w SWZ?

7. Dokumenty zamówienia - udostępnianie, wyjaśnianie, zmiana - co musi wiedzieć?

- Czym jest strona internetowa prowadzonego postępowania i na czym polega obowiązek zapewnienia dostępności cyfrowej;
- Wyjaśnienia SWZ – kiedy są konieczne, jak liczyć terminy obowiązujące przy tej czynności, dlaczego wniosek wykonawcy o dokonanie zmiany SWZ czy też wyjaśnienie motywów wymagań zamawiającego może pozostać bez rozpatrzenia?
- Zmiany SWZ – dlaczego w postępowaniach powyższej progów unijnych nie zawsze można dokonać zmiany przed terminem składania ofert.

8. Krok po kroku przez przetarg nieograniczony oraz tryb podstawowy

- Przetarg nieograniczony:
 - a. Analiza potrzeb i wymagań - kto sporządza, co zawiera, po co jest i co mi grozi, jak jej nie mam?
 - b. Procedura odwrócona - podstawowa i rozszerzona - jak stosować przepisy sankcyjne w procedurze odwróconej?
 - c. Terminy składania ofert - Jak wyznaczać? Kiedy można skrócić? Kiedy należy wydłużyć?
- Tryb podstawowy:
 - a. Na czym polega każdy z trzech wariantów stosowania tego trybu?
 - b. Jak określić miejsce, termin i sposób przeprowadzenia negocjacji z wykonawcami w wariantach II i III?
 - c. Co wykonawca może, a czego nie może zmienić w treści swojej oferty po negocjacjach?
 - d. Czy można zaprosić do składania ofert dodatkowych bez przeprowadzenia negocjacji?
 - e. Jak postąpić z ofertą poprawioną w części, która nie była przedmiotem negocjacji?
 - f. Co zrobić, gdy wykonawca nie przystąpi do negocjacji?
- Składanie i otwarcie ofert - błędy, problemy, rozwiązania
- Informowanie Prezesa UZP o złożonych ofertach
- Zawiadomienie o wyborze oferty lub unieważnieniu postępowania - co zawiera, kiedy i jak przekazywać?
- Czy można zawiadomić o odrzuceniu ofert przed wyborem oferty najkorzystniejszej?
- Czy należy ponownie zawiadamiać wszystkich wykonawców o odrzuceniu oferty w przypadku złożenia wniosku o zwrot wadium?
- Zapomniany obowiązek zawiadomienia Wykonawców o wszczęciu kolejnego postępowania w tej samej sprawie
- Ogłoszenie o udzieleniu zamówienia oraz ogłoszenie o wyniku postępowania - czy w postępowaniu prowadzonym z dopuszczeniem składania ofert częściowych przekazuje/zamieszcza się kilka, czy jedno ogłoszenie?
- Czy w procedurze unijnej należy zamieszczać ogłoszenie o udzielonym zamówieniu na stronie internetowej prowadzonego postępowania?
- Procedura postępowania w sytuacji upływu terminu związania ofertą przed wyborem oferty oraz uchylenia się wybranego wykonawcy od zawarcia umowy lub wniesienia zabezpieczenia należytego
- Ogłoszenie o wykonaniu umowy - kiedy zamieścić, co zawiera, jak ustalić wykonanie umowy?

9. Upewniamy się, że Wykonawca zaoferował Zamawiającemu to co Zamawiający zamawia

- Przedmiotowe środki dowodowe:
 - a. Wymagania dotyczące sporządzenia przedmiotowych środków dowodowych - kto musi je podpisać, dopuszczalność składania ich w postaci cyfrowego odwzorowania;
 - b. Przypadki i warunki ich uzupełnienia na wezwanie zamawiającego...czego? Różnice pomiędzy wezwaniem na podstawie art. 107 ust 2, a art. 128 ust. 1 Pzp
- Wyjaśnianie treści oferty - granica pomiędzy wyjaśnieniem treści oferty a negocjowaniem treści oferty.
- Poprawianie omyłek - rodzaje, zasady postępowania w przypadku ich stwierdzenia, najnowsze orzecznictwo
- Jak postąpić w sytuacji złożenia oferty na innym formularzu niż dołączonym do SWZ?
- Czy oferta złożona o 12:00:49, jest ofertą złożoną do godz. 12:00?
- Kiedy występuje sytuacja złożenia dwóch ofert?
- Czy brak informacji o części zamówienia, jaką Wykonawca zamierza powierzyć Podwykonawcom, a także brak informacji o powstaniu obowiązku podatkowego Zamawiającego skutkują odrzuceniem oferty?
- Badanie i ocena ofert, w tym symulacja przeprowadzenia dochodzenia w sprawie rażąco niskiej ceny - jak prawidłowo wezwać do wyjaśnień i o co pytać? Ile razy można powtarzać wezwanie do złożenia wyjaśnień?
- Ocena prawidłowości wniesienia wadium - wadium w pieniądzu, wadium w gwarancjach lub poręczeniach, prawidłowa forma i treść; zasady wnoszenia wadium przez wykonawców wspólnie ubiegających się o zamówienie; czy gwarancja wadium musi być ważna dłużej niż termin związania ofertą; co to znaczy, że Wykonawca wniósł wadium w sposób nieprawidłowy?

10. Chcemy wybrać wiarygodnego Wykonawcę - jak to zrobić?

- Warunki udziału w postępowaniu – jak określać, czy w postępowaniach powyżej progów unijnych są one obowiązkowe?
 - Na czym polega test proporcjonalności?
 - Korzystanie z sytuacji/zdolności podmiotu trzeciego: czy wykazując pojazdy w leasingu należy składać JEDZ-a leasingodawcy? A co z badaniem braku podstaw wykluczenia kierownika budowy, który prowadzi działalność gospodarczą, a Wykonawca powołuje się na niego podczas wykazywania spełniania warunków udziału w postępowaniu?
 - Warunki w odniesieniu do wykonawców wspólnie ubiegających się o udzielenie zamówienia i obowiązek złożenia oświadczenia, z którego wynika które roboty budowlane, dostawy lub usługi wykonają poszczególni wykonawcy
 - Jak to jest naprawdę z sumowaniem doświadczenia?
 - Druga szansa - dopuszczalne działania naprawcze dotyczące podmiotowych środków dowodowych w świetle najnowszego orzecznictwa, w tym co zrobić z dokumentacji złożonymi wraz z ofertą?
 - Stosowanie przepisów sankcyjnych w postępowaniu o udzielenie zamówienia publicznego - błędy, nieprawidłowości, interpretacje
-
- a. Obowiązek wykluczenia wykonawców rosyjskich z postępowania o udzielenie zamówienia, do którego nie stosuje się przepisów Pzp (zamówienia klasyczne o wartości mniejszej niż 130 000 zł oraz zamówienia sektorowe i OiB o wartości mniejszej niż progi UE): jak stosować w praktyce?
 - b. Stosowanie ustawy sankcyjnej w postępowaniu o udzielenie zamówienia o wartości równej lub większej niż progi UE
 - c. Omówienie przykładowych podmiotowych środków dowodowych służących ocenie braku ujęcia sankcjami
 - d. Czy art. 5k może być podstawą wykluczenia wykonawcy z postępowania?
 - e. Czy 10% wartości zamówienia przypada na wszystkich podwykonawców, dostawców i podmioty udostępniające zasoby, czy na każdego z nich z osobna?
 - f. Kto to jest „dostawca”, o którym mówi art. 5k?
 - g. JEDZ i jego zastosowanie do oceny braku podstaw wykluczenia na podstawie ustawy sankcyjnej
 - h. Kary za ubieganie się o zamówienie publiczne przewidziane dla Wykonawców podlegających wykluczeniu
 - i. Ogólnounijny zakaz dalszego wykonywania umów przez rosyjskich wykonawców w zamówieniach publicznych i koncesjach wynikający z rozporządzenia Rady (UE) 833/2014 - Od kiedy obowiązuje? Jak stosować?

Dlaczego ApexNet?

Certyfikaty jakości



Po szczegółowym audycie uzyskaliśmy **certyfikat jakości TQLS Quality Alliance** dla instytucji szkoleniowych uznawany przez PARP.

Korzyści dla Ciebie:

- największe (ponad 21-letnie) doświadczenie w organizacji szkoleń z zamówień publicznych w Polsce,
- zewnętrznie potwierdzona najwyższa jakość organizacji szkoleń



Otrzymaliśmy **I miejsce** i tytuł "Lidera w organizacji szkoleń z zakresu zamówień publicznych".

Zgodnie z przeprowadzonymi badaniami rynku, na grupie 815 osób, jesteśmy także **najchętniej wybieraną firmą** szkoleniową z zakresu zamówień publicznych w Polsce!

Ponad 6000 opinii ★★★★★

Na naszej stronie internetowej znajdziesz ponad 6000 opinii zadowolonych klientów!

Korzyści dla Ciebie:

- wiarygodność potwierdzona opiniami klientów,
- przetestowana i zweryfikowana jakość merytoryki i organizacji szkoleń

EduStrefa

EduStrefa, to największy na rynku portal - społeczność, zrzeszający specjalistów. Roczny dostęp do EduStrefy przyznawany jest wyłącznie uczestnikom naszych szkoleń, którzy znajdą tam poszkoleniowe wsparcie w dalszej edukacji. Dostęp do EduStrefy ma już ponad **30 000** specjalistów!

Korzyści dla Ciebie:

- będziesz częścią **zamkniętej społeczności specjalistów**,
- zyskasz **setki** materiałów wspierających dalszy rozwój



Chcesz dowiedzieć się więcej?

skontaktuj się z opiekunem, który przesłał Ci tę ofertę

lub **zapisz się bezpośrednio na szkolenie**

www.apexnet.pl/szkolenia-otwarte