ApexNet

ZAKOPANE 2026

Intensywny kurs zamówień publicznych w praktyce

- podsumowanie zmian 2026 i przygotowanie do 2027

SZKOLENIE WYJAZDOWE

O INTENSYWNYM KURSIE

Trzy dni w polskich górach i program szkoleniowy, który trzyma się praktyki!

Intensywny kurs PZP to propozycja dla osób, które chcą: **uporządkować wiedzę, zrozumieć aktualne zmiany i pewniej prowadzić postępowania.** Kurs to intensywny, starannie ułożony program, nastawiony na codzienną pracę zamawiających i wykonawców. W ciągu dnia konkretna wiedza i przykłady, po zajęciach czas na oddech w górach.

JEŻELI:

... zajmujesz się przygotowaniem lub prowadzeniem postępowań o udzielenie zamówień publicznych i chcesz uporządkować wiedzę po ostatnich zmianach w Pzp. ... pracujesz po stronie zamawiającego albo wykonawcy i odpowiadasz za dokumentację, oferty, umowy lub ich realizację. ... zależy Ci na lepszym zrozumieniu procedur, poprawnym stosowaniu przepisów i spokojniejszym prowadzeniu postępowań w codziennej pracy – to Intensywny kurs jest w **100% dla Ciebie!**

TEORIA I PRAKTYKA

Kompleksowe połączenie solidnej teorii z praktyką, pokazującą, jak przepisy działają w codziennych obowiązkach

AKTUALNA WIEDZA

Całościowe ujęcie problematyki PZP, oparte na aktualnych przepisach oraz nowelizacjach

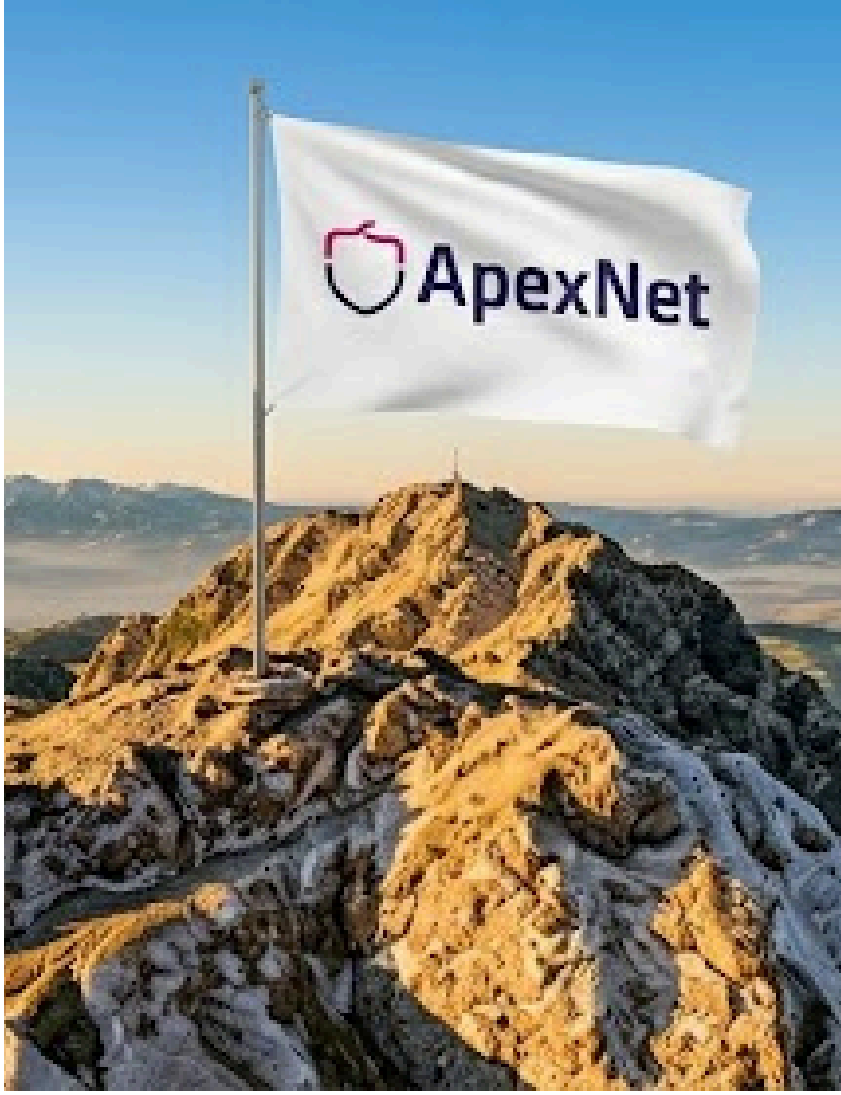
POTWIERDZENIE KOMPETENCJI

Udział w kursie kończy się uzyskaniem certyfikatu jakości potwierdzającego zdobytą wiedzę i umiejętności praktycznego stosowania Prawa Zamówień Publicznych

- **NAJNOWSZE PRZEPISY**
- **HOLISTYCZNE PODEJŚCIE**
- **PRZEJRZYSTY PROCES**

DLACZEGO WARTO

W trakcie Intensywnogo kursu PZP przechodzisz przez cały proces zamówienia publicznego – od etapu przygotowania, przez prowadzenie postępowania, aż po umowę i środki ochrony prawnej. Program skupia się na aktualnych przepisach, zgodnych z nowelizacjami roku 2026 i pokazuje, jak planować postępowania, poprawnie opisywać przedmiot zamówienia, oceniać oferty i stosować procedurę odwróconą. To wiedza, która porządkuje procesy i ułatwia codzienną pracę z Pzp na długie lata.



O EKSPERCIE

Łukasz Czaban

Trener ZP z doświadczeniem od 2004 r. Prowadził tysiące godzin szkoleń i wykładów, m.in. na studiach podyplomowych oraz w Studium Zamówień Publicznych. Wcześniej ekspert ds. zamówień publicznych w Komisji Papierów Wartościowych i Giełd. Autor i współautor publikacji z zakresu PZP. Uczestnik prac sejmowej Komisji Gospodarki nad nowelizacją ustawy PZP. Reprezentuje strony przed Krajową Izbą Odwoławczą i przygotowuje opinie prawne dotyczące stosowania ustawy o zamówieniach publicznych.

SALA KONFERENCYJNA

Aquarion to nowoczesny hotel w spokojnej części Zakopanego, wyróżniający się elegancką stylistyką i komfortowymi wnętrzami. Połączenie luksusu, przyjaznej atmosfery i polskiej gościnności sprawia, że jest to idealne miejsce na wypoczynek.

Dogodna lokalizacja zapewnia łatwy dostęp do górskich szlaków, term oraz centrum miasta, dzięki czemu Aquarion stanowi świetną bazę do odkrywania uroków Zakopanego.

SZCZEGÓŁY

CENA 3449.00 zł netto + 23% VAT
Pokój 1-os. 3449.00 zł netto
Pokój 2-os. 3049.00 zł netto

KIEDY 2-4 grudnia 2026

GDZIE Zakopane; Hotel Aquarion

CENA ZAWIERA

- PEŁNE WYŻYWIENIE
- CERTYFIKAT
- ROCZNY DOSTĘP DO EDUSTREFY
- MATERIAŁY EDUKACYJNE
- NOCLEGI

PROGRAM

1. Nowe progi zamówieniowe w 2026 r.
a) Nowy próg stosowania ustawy Pzp, tzw. próg bagatelności — 170 000 zł;
b) Nowe progi unijne na lata 2026–2027
- Dlaczego są dwa progi unijne dotyczące dostaw?
- Kim są „instytucje administracji centralnej”?
- Kim są „instytucje zamawiające poniżej szczebla centralnego”?
- Dlaczego „instytucji administracji centralnej” nie należy utożsamiać z „organami administracji rządowej”?
- Jak nowe progi wpływają na obowiązki zamawiającego przy planowaniu, szacowaniu i wyborze procedury?

Dla wykonawców:
a) Jakie wymagania musi spełnić zamawiający udzielając zamówień o wartości niższej niż 170.000 zł?
b) W oparciu o jakie przepisy mogę się domagać dostępu do dokumentacji z procedury niższej niż 170.000 zł?
c) Jak nowe progi wpływają na dostęp wykonawców do zamówień publicznych?
d) Gdzie znaleźć informacje o zawartych przez Zamawiających umowach?

2. Zmiany wymuszone ustawą o certyfikacji wykonawców zamówień publicznych, z uwzględnieniem wejścia w życie zasadniczej części przepisów od 12 lipca 2026 r.
a) przyczyny i cele wprowadzenia nowych przepisów o certyfikacji wykonawców
b) rodzaje certyfikacji: certyfikacja niepodlegania wykluczeniu, w tym związana z procedurą tzw. self-cleaningu, oraz certyfikacja zdolności wykonawcy
c) czy certyfikacja jest obowiązkowa?
d) Korzyści z certyfikacji?
e) Czy Wykonawca składa Zamawiającemu certyfikat, czy Zamawiający sam go pobiera z Bazy Danych Certyfikacji Wykonawców Zamówień Publicznych?
f) Jak poprawić wzory oświadczeń, o których mowa w art. 125 ust. 1 Pzp w trybie podstawowym w związku z ustawą o certyfikacji wykonawców?
g) Podważanie domniemania niepodlegania wykluczeniu lub zdolności wykonawcy wynikających z certyfikatu — omówienie procedury krok po kroku
h) Podmioty certyfikujące — kto i na jakich zasadach będzie mógł wystawić certyfikat?
i) Ile to kosztuje?
j) Udzielasz zamówień na roboty budowlane, w szczególności dotyczące budowy lub remontu dróg lub wod-kan? Obowiązek opisywania warunków udziału w postępowaniu w zakresie zdolności technicznej lub zawodowej z wykorzystaniem poziomów zdolności określonych przez ministra właściwego ds. gospodarki w rozporządzeniu;

Dla wykonawców:
a) Korzyści z uzyskanej certyfikacji;
b) Co z wykonawcą nieposiadającym certyfikatu?
c) Podważanie informacji zawartych w certyfikacie przed KIO.

4. Ważne zmiany dotyczące zasad postępowania z Wykonawcami pochodzącymi z państw trzecich niebędących stronami umów międzynarodowych — omówienie zmian wynikających z ustawy z dnia 9 lipca 2025 r. o zmianie ustawy Pzp
a) Kim są Wykonawcy i dostawy, usługi oraz roboty budowlane pochodzące z „państwa trzeciego”?

b) Czy wykonawcy z państw trzecich niebędących stronami umów międzynarodowych mogą złożyć ofertę w polskich postępowaniach?

c) Czy możliwe jest poleganie na zasobach podmiotów z państw trzecich niebędących stronami umów międzynarodowych?
d) Czy podmiot z państwa trzeciego może być podwykonawcą zamówień publicznych?
e) W jaki sposób Zamawiający może sprawdzić, czy Wykonawca pochodzi z państwa trzeciego będącego stroną umów międzynarodowych?
f) Mniej korzystne warunki udziału w postępowaniu wykonawców z państw trzecich niebędących stronami umów międzynarodowych oraz mniej korzystne warunki oferowania dostaw, usług lub robót budowlanych pochodzących z tych państw — na czym to polega?
g) Czy Zamawiający może zakazać oferowania produktów pochodzących z państw trzecich niebędących stronami umów międzynarodowych?
h) W jaki sposób Wykonawca oraz Zamawiający mają ustalać kraj pochodzenia dostaw, usług lub robót budowlanych?
i) Jak wykonawca powinien udokumentować pochodzenie dostaw, usług lub robót budowlanych?

Dla wykonawców:
a) Czy zamawiający może zabronić mi zaoferować produkt pochodzący np. z Chin?
b) Czy konsorcjum z firmą pochodzącą z Turcji może złożyć ofertę?
c) Kto został pozbawiony prawa korzystania ze środków ochrony prawnej?

5. Planowanie i agregowanie zamówień oraz niedozwolone dzielenie zamówień na części w 2026 r.
a) Planowanie postępowań — na czym polega?
b) Na czym polega analiza potrzeb i wymagań i jakie zmiany w jej zakresie wprowadza ustawa z dnia 25 lipca 2025 r. o zmianie ustawy – Prawo zamówień publicznych oraz niektórych innych ustaw?
c) Co to są warunki zamówienia sprzyjające konkurencyjności postępowania?
d) Dlaczego skorzystanie z „gotowej analizy" nie może uwzględnić wprowadzonych do przepisów zmian?

Dla wykonawców:
a) Wykorzystanie planu postępowań w planowaniu udziału w rynku zamówień;
b) Odpowiedzialność zamawiającego za brak aktualizacji planu.
c) Czy czynności wymagane analizą mogą być podstawą skutecznego zarzutu w postępowaniu odwoławczym?
d) Ścieżka dostępu do dokumentów potwierdzających analizę – dlaczego zasada jawności wynikająca z ustawy PZP nie ma tu zastosowania?

6. Ustalenie wartości zamówienia
a) Obowiązek łącznego szacowania wartości podobnych dostaw;
b) Obowiązek łącznego szacowania wartości tożsamych usług;
c) Kiedy osobne szacowanie wartości zamówienia jest uzasadnione obiektywnymi przyczynami?
d) Zamówienia finansowane ze środków UE — czy traktować je jako odrębne zamówienia; a co z projektami wieloletnimi?
e) Moment ustalenia wartości zamówienia w przypadku udzielania zamówienia jednorazowo oraz w częściach;
f) Zasady postępowania w przypadku zamówień nieplanowanych;
g) A co z pracami remontowymi na różnych budynkach — sumować ich wartość czy nie?

Dla wykonawców:
a) Jak identyfikować sztuczny podział zamówienia?
b) Konsekwencje zaniżenia wartości zamówienia dla wybranej procedury.

7. Dokumenty zamówienia — udostępnianie, wyjaśnianie, zmiana: co musisz wiedzieć?
a) Wyjaśnienia SWZ — kiedy są konieczne, jak liczyć terminy obowiązujące przy tej czynności, dlaczego wniosek wykonawcy o dokonanie zmiany SWZ czy też wyjaśnienie motywów wymagań zamawiającego może pozostać bez rozpatrzenia?
b) Zmiany SWZ — dlaczego w postępowaniach powyżej progów unijnych nie zawsze można dokonać zmiany przed terminem składania ofert?

Dla wykonawców:
a) Kiedy zmiana SWZ powinna skutkować odwołaniem?
b) Jak reagować na istotne zmiany dokumentacji;
c) Dlaczego nie na wszystkie pytania zamawiający musi odpowiadać i kiedy odpowiedź „zgodnie z SWZ" stanowi zaniechanie czynności, do której zamawiający jest zobligowany?

8. Krok po kroku przez przetarg nieograniczony oraz tryb podstawowy
a) Przetarg nieograniczony
- Procedura odwrócona — podstawowa i rozszerzona — jak stosować przepisy sankcyjne w procedurze odwróconej?
- Co procedura odwrócona oznacza dla wykonawcy i kiedy dokumenty będą faktycznie badane?
- Terminy składania ofert — jak wyznaczać? Kiedy można skrócić? Kiedy należy wydłużyć?

Dla wykonawców:
- Kiedy nie trzeba składać JEDZ z ofertą;
- Moment składania dokumentów podmiotowych;
- Wymagana forma dokumentów.
b) Tryb podstawowy
- Na czym polega każdy z trzech wariantów stosowania tego trybu?
- Jak określić miejsce, termin i sposób przeprowadzenia negocjacji z wykonawcami w wariancie II i III?
- Co wykonawca może, a czego nie może zmienić w treści swojej oferty po negocjacjach?
- Czy można zaprosić do składania ofert dodatkowych bez przeprowadzenia negocjacji?
- Jak postąpić z ofertą poprawioną w części, która nie była przedmiotem negocjacji?
- Co zrobić, gdy wykonawca nie przystąpi do negocjacji?
- Procedura odwrócona w trybie podstawowym — czy jest dopuszczalna?

Dla wykonawców:
- Negocjacje w trybie podstawowym – czego dotyczą i co mogą zmienić.

9. Ogłoszenie o wykonaniu umowy
a) kiedy umowa została wykonana?
b) Od jakiego momentu liczyć termin 30 dni na jego publikację i dlaczego nie jest to sporządzenie protokołu odbioru?
c) Dlaczego zwłoka przy wykonaniu umowy jest nienależytym jej wykonaniem?

Dla wykonawców:
a) Wykorzystanie ogłoszenia o wykonaniu umowy jako odpowiednika „referencji" w kolejnym postępowaniu.

10. Wybrane aspekty badania ofert
a) Wyjaśnianie treści oferty — granica pomiędzy wyjaśnieniem treści oferty a negocjowaniem treści oferty;
b) Poprawianie omyłek — rodzaje, zasady postępowania w przypadku ich stwierdzenia, najnowsze orzecznictwo;
c) Badanie i ocena ofert, w tym symulacja przeprowadzenia dochodzenia w sprawie rażąco niskiej ceny — jak prawidłowo wezwać do wyjaśnień i o co pytać? Ile razy można powtarzać wezwanie do złożenia wyjaśnień? Kiedy rozbieżność powyżej 30% nie wymaga wezwania?
d) Druga szansa — dopuszczalne działania naprawcze dotyczące podmiotowych środków dowodowych w świetle najnowszego orzecznictwa, w tym co zrobić z dokumentami złożonymi wraz z ofertą?

Dla wykonawców:
a) Jak odpowiadać na wezwanie w zakresie rażąco niskiej ceny?
b) Granice poprawiania omyłek przez zamawiającego;
c) Które dokumenty podlegają procedurze konwalidacji?

Organizator zastrzega sobie prawo do wprowadzania zmian w programie wydarzenia.

Dlaczego ApexNet

Certyfikat jakości
Po szczegółowym audycie uzyskaliśmy certyfikat jakości TGLS Quality Alliance dla instytucji szkoleniowych uznawany przez PARP.

Doświadczenie
Największe, ponad 24-letnie doświadczenie w organizacji szkoleń z zamówień publicznych w Polsce.

Lider na rynku
Otrzymaliśmy I miejsce i tytuł "Lidera w organizacji szkoleń z zakresu zamówień publicznych".

Faworyt
Zgodnie z przeprowadzonymi badaniami rynku na grupie 815 osób, jesteśmy także najchętniej wybieraną firmą szkoleniową z zakresu zamówień publicznych w Polsce!

Zadowolenie klientów
Na naszej stronie internetowej znajdziesz blisko 8000 opinii zadowolonych klientów!

EduStrefa
Na naszej stronie internetowej znajdziesz blisko 8000 opinii zadowolonych klientów!

PRZEJDŹ DO ZAKUPU

lub skontaktuj się z nami:
22 205 89 00
szkolenia@apexnet.pl