

EKSPERT PZP - kurs zamówień publicznych dla profesjonalistów

Dlaczego warto

Kurs skupia się na praktycznych aspektach zarządzania procedurami zamówień publicznych, po najnowszych zmianach przepisów. Kurs jest doskonałą okazją do zgłębienia wiedzy dotyczącej odpowiedzialności karnej i dyscypliny finansów publicznych w kontekście zamówień publicznych.

Celem kursu jest przedstawienie i omówienie na konkretnych przykładach problemów związanych z regułami odpowiedzialności karnej oraz konsekwencjami naruszeń dyscypliny finansów publicznych. Nasi doświadczeni prowadzący zapewnią praktyczne przykłady oraz studia przypadków, co pozwoli uczestnikom lepiej zrozumieć omawiane zagadnienia i przygotować się do ich skutecznego zarządzania w praktyce.

Szczegóły organizacyjne

CENA

849.00 zł netto

TERMIN: Ty wybierasz!

MIEJSCE: VOD

aż 60 dni dostępu!



TRENER: GRZEGORZ CZABAN

Ekspert Prawa zamówień publicznych, trener biznesu. Wykładowca na SGH. Od 1995 r. wykłada zamówienia publiczne; do 2007 r. atestator z listy Prezesa Urzędu Zamówień Publicznych, do 1997 r. trener z listy Prezesa UZP, praktyk. Autor licznych publikacji.



TRENER: ŁUKASZ CZABAN

Trener zamówień publicznych od 2004 roku, na koncie: tysiące szkoleń i godzin wykładowych z zamówień publicznych. Prowadził wykłady na Podyplomowych Studiach na Uniwersytecie Ekonomicznym im. Karola Adameckiego w Katowicach i Politechnice Warszawskiej.

CENA ZAWIERA



Dostęp do **EduStrefy**



Certyfikat ukończenia szkolenia



Aplikację mobilną z nową ustawą Pzp na system Android i iOS



Paczkę wzorów dokumentów



EduBox, czyli paczkę materiałów wysłaną pocztą



Spotkania z ekspertami po godzinach



Nagrania z webinarów ApexNet



60 dni dostępu do nagrania

PROGRAM

GRZEGORZ CZABAN:

1. Jak prawidłowo przeprowadzić dochodzenie w sprawie rażąco niskiej ceny? Trzy warunki skutecznych wyjaśnień.
2. Eliminacja nierzetelnych wykonawców - jak w praktyce stosować fakultatywną przesłankę wykluczenia, o której mowa w art. 109 ust. 1 pkt 7 Pzp?
3. Jak stwierdzić zмовę przetargową? - prawidłowo przeprowadzona procedura wykluczenia wykonawcy, który zawarł z innymi wykonawcami porozumienie mające na celu zakłócenie konkurencji (art. 108 ust. 1 pkt 5 Pzp).
4. Poprawianie „innych omyłek” w treści oferty - definicja „innej omyłki”, przykłady, popełniane błędy
5. Cena obliczona z zastosowaniem błędnej stawki podatku VAT - w jaki sposób i kto ma ustalać prawidłowość zastosowanej stawki podatku VAT; co stanowi dowód na okoliczność zastosowania niewłaściwej stawki podatku VAT?
6. Unieważnienie postępowania o udzielenie zamówienia z uwagi na brak środków finansowych - Czy można zmienić kwotę, jaką zamawiający zamierzał przeznaczyć na sfinansowanie zamówienia po terminie składania ofert? Czy konieczny jest wybór oferty najkorzystniejszej przed podjęciem decyzji w sprawie unieważnienia postępowania z uwagi na brak środków finansowych? Konsekwencje niepodania tej kwoty przed otwarciem ofert.
7. Dokumenty elektroniczne składane w postępowaniu - dokumenty mega ważne i ważne; prawidłowa forma i sposób ich przekazania.
8. Zmiana niskowartościowa umowy - Jak i kiedy stosować? Czy można zmienić umowę przed jej zawarciem albo po jej wykonaniu?
9. Wznowienia zamówienia w praktyce - kiedy warto i jak stosować wznowienia?
10. Zamówienie z wolnej ręki polegające na powtórzeniu podobnych usług i robót budowlanych - jak prawidłowo przewidzieć, opisać i zastosować?
11. Tryb podstawowy z możliwością negocjowania - na co należy zwracać uwagę decydując się na negocjacje i zaproszenie do składania ofert dodatkowych?
12. Składanie, uzupełnianie i poprawianie środków dowodowych w postępowaniu o udzielenie zamówienia publicznego.

ŁUKASZ CZABAN:

1. Jak przeprowadzić procedurę samooczyszczenia (selfcleaningu) w praktyce?
2. Wykluczenie wykonawców, którzy byli zaangażowani w przygotowanie postępowania o udzielenie zamówienia - czy udział we wstępnych konsultacjach rynkowych jest zaangażowaniem w przygotowanie postępowania? Obowiązki Zamawiającego w postępowaniu, w którym udział bierze Wykonawca zaangażowany w przygotowanie tego postępowania.
3. Praktyczne aspekty unieważnienia postępowania o udzielenie zamówienia ze względu na nieusuwalną wadę uniemożliwiającą zawarcie niepodlegającej unieważnieniu umowy.
4. Jak prawidłowo przeprowadzać procedurę oceny zastrzeżenia dotyczącego tajemnicy przedsiębiorstwa?
5. Kryteria stosowane w celu oceny równoważności ofert - jak prawidłowo je opisać i później stosować podczas oceny ofert?
6. Udostępnianie ofert oraz załączników do protokołu postępowania - jak należy rozumieć ofertę wraz z załącznikami? Co podlega udostępnieniu niezwłocznie po otwarciu ofert, a co po zakończeniu postępowania? Dane osobowe - do ujawnienia, czy nie?
7. Zmiana umowy konieczna i nieprzewidywalna - na co zwracać uwagę przed wprowadzeniem zmiany do umowy na podstawie art. 455 ust. 1 pkt 4 Pzp?
8. Kiedy można stosować kryterium ceny, jako jedyne kryterium oceny ofert?
9. Na czym polega zakaz opisywania kryteriów oceny ofert dotyczących właściwości Wykonawcy?
10. Zamówienie z wolnej ręki w sytuacji monopolu - Jak udowodnić, że zamówienie może być świadczone tylko przez jednego Wykonawcę? Kiedy rozwiązanie alternatywne lub zastępcze nie jest rozsądne?
11. Kiedy warto żądać wskazania w ofercie części zamówienia, które wykonawca zamierza powierzyć podwykonawcom wraz z podaniem nazw tych podwykonawców?
12. Oświadczenie w sprawie konfliktu interesów oraz niekaralności - kto składa i na jakich zasadach?

Dlaczego ApexNet?

Certyfikaty jakości



Po szczegółowym audycie uzyskaliśmy **certyfikat jakości TQLS Quality Alliance** dla instytucji szkoleniowych uznawany przez PARP.

Korzyści dla Ciebie:

- największe (ponad 21-letnie) doświadczenie w organizacji szkoleń z zamówień publicznych w Polsce,
- zewnętrznie potwierdzona najwyższa jakość organizacji szkoleń



Otrzymaliśmy **I miejsce** i tytuł "Lidera w organizacji szkoleń z zakresu zamówień publicznych".

Zgodnie z przeprowadzonymi badaniami rynku, na grupie 815 osób, jesteśmy także **najchętniej wybieraną firmą** szkoleniową z zakresu zamówień publicznych w Polsce!

Ponad 6000 opinii ★★★★★

Na naszej stronie internetowej znajdziesz ponad 6000 opinii zadowolonych klientów!

Korzyści dla Ciebie:

- wiarygodność potwierdzona opiniami klientów,
- przetestowana i zweryfikowana jakość merytoryki i organizacji szkoleń

EduStrefa

EduStrefa, to największy na rynku portal - społeczność, zrzeszający specjalistów. Roczny dostęp do EduStrefy przyznawany jest wyłącznie uczestnikom naszych szkoleń, którzy znajdą tam poszkoleniowe wsparcie w dalszej edukacji. Dostęp do EduStrefy ma już ponad **30 000** specjalistów!

Korzyści dla Ciebie:

- będziesz częścią **zamkniętej społeczności specjalistów**,
- zyskasz **setki** materiałów wspierających dalszy rozwój



Chcesz dowiedzieć się więcej?

skontaktuj się z opiekunem, który przesłał Ci tę ofertę

lub **zapisz się bezpośrednio na szkolenie**

www.apexnet.pl/szkolenia-otwarte