

18 reguł ofertowania, które każdy wykonawca powinien znać. Jak nie wpaść w pułapki przy ubieganiu się o zamówienie, które mogą skutkować odrzuceniem oferty

Dlaczego warto

Zapraszamy na praktyczny kurs poświęcony w **całości wykonawcom**, którzy chcą składać zwycięskie oferty w zamówieniach publicznych w 2023 roku! Podczas szkolenia dowiesz się m.in. o zasadach komunikacji elektronicznej obowiązujące od 2023 r. oraz zdobędziesz wiedzę o podpisach elektronicznych i najnowszym orzecznictwie, a także poznasz tajemnicę jak wygląda prawidłowo elektroniczne składanie dokumentów.

Wykonawco! To szkolenie to gwarancja wiedzy, która da Ci poczucie bezpieczeństwa i konkretne wskazówki, jak składać oferty i jakich błędów nie popełniać, żeby nie narażać się na odrzucenie ofert!

Szczegóły organizacyjne

TERMIN: 21-22 maja g. 09:30 - 15:30

MIEJSCE: Platforma szkoleń online

TRENER: IWONA HOLKA

Prawnik, trener i doradca w zakresie zamówień publicznych. Od kilkunastu lat z sukcesem wspiera klientów w procesach ubiegania się o zamówienia publiczne, a także przy realizacji zamówień. Ma za sobą dziesiątki rozpraw przed Krajową Izbą Odwoławczą i tysiące przeszkolonych uczestników. Zwolenniczka zasady „lepszy przykład niż wykład” i prowadzenia szkoleń opartych o przykłady, najnowsze orzecznictwo i praktyczne rozwiązania problemów.

PAKIET 2S

W ramach Pakietu 2S uczestnik otrzymuje szkolenie **ONLINE** lub **STACJONARNE** + szkolenie **VOD**.

Aktualna oferta szkoleń VOD znajduje się [TUTAJ](#)

Standardowa cena bez pakietu - ~~2149 zł~~, w pakiecie 2S **1649 zł** i zawiera:

CENA ZAWIERA



Dostęp do **EduStrefy**



Certyfikat ukończenia szkolenia



Szkolenie w godzinach 9:30-15:30



Aplikację mobilną z nową ustawą Pzp na system Android i iOS



Szkolenie on-line na żywo



Paczkę wzorów dokumentów



EduBox, czyli paczkę materiałów wysłaną pocztą



30 dni dostępu do nagrania szkolenia



Spotkania z ekspertami po godzinach



Nagrania z webinarów ApexNet

PROGRAM

I Przed złożeniem oferty

- dokumenty zamówienia:
- postępowanie w procedurze unijnej, a mała wartość zamówienia
- czerwone flagi w OPZ i postanowieniach umowy
- wniosek o wyjaśnienie SWZ a koncert życzeń - jak zadawać pytania, kiedy jest to obowiązkiem i jakie mogą być konsekwencje
- spełnianie warunków udziału w postępowaniu

II Składanie ofert

- czy oferta to formularz ofertowy
- pułapki Vat
- skuteczne zastrzeżenie tajemnicy przedsiębiorstwa
- elektroniczne podpisy: kiedy, jak a czego nie trzeba podpisywać
- Konsorcja i podmioty udostępniające
- czy jak w poprzednich umowach naliczono kary to trzeba się do nich przyznawać?
- Na czym polega skuteczny selfcleaning

III. Etap oceny ofert i zawarcia umowy

- Uzupelnienia, poprawienia, złożenia, wyjaśnienia - do czego jest uprawniony a do czego zobowiązany zamawiający i jak prawidłowo reagować na wezwania;
- TZO (termin związania ofertą) - dlaczego nie należy się nim przejmować
- RNC (rażąco niska cena) - należyte wykazywanie i kwestionowanie w ofertach konkurencyjnych
- Udostępnianie dokumentów przez zamawiającego
- Czyny Nieuczciwej Konkurencji i inne przypadki odrzucenia oferty
- zakończenie postępowania i kwestionowanie decyzji zamawiającego

Dlaczego ApexNet?

Certyfikaty jakości



Po szczegółowym audycie uzyskaliśmy **certyfikat jakości TQLS Quality Alliance** dla instytucji szkoleniowych uznawany przez PARP.

Korzyści dla Ciebie:

- największe (ponad 21-letnie) doświadczenie w organizacji szkoleń z zamówień publicznych w Polsce,
- zewnętrznie potwierdzona najwyższa jakość organizacji szkoleń



Otrzymaliśmy **I miejsce** i tytuł "Lidera w organizacji szkoleń z zakresu zamówień publicznych".

Zgodnie z przeprowadzonymi badaniami rynku, na grupie 815 osób, jesteśmy także **najchętniej wybieraną firmą** szkoleniową z zakresu zamówień publicznych w Polsce!

Ponad 6000 opinii ★★★★★

Na naszej stronie internetowej znajdziesz ponad 6000 opinii zadowolonych klientów!

Korzyści dla Ciebie:

- wiarygodność potwierdzona opiniami klientów,
- przetestowana i zweryfikowana jakość merytoryki i organizacji szkoleń

EduStrefa

EduStrefa, to największy na rynku portal - społeczność, zrzeszający specjalistów. Roczny dostęp do EduStrefy przyznawany jest wyłącznie uczestnikom naszych szkoleń, którzy znajdą tam poszkoleniowe wsparcie w dalszej edukacji. Dostęp do EduStrefy ma już ponad **30 000** specjalistów!

Korzyści dla Ciebie:

- będziesz częścią **zamkniętej społeczności specjalistów**,
- zyskasz **setki** materiałów wspierających dalszy rozwój



Chcesz dowiedzieć się więcej?

skontaktuj się z opiekunem, który przesłał Ci tę ofertę

lub **zapisz się bezpośrednio na szkolenie**

www.apexnet.pl/szkolenia-otwarte