

Jak w 2025 r. ogłaszać i prowadzić postępowania na zamówienia publiczne na usługi?

Porady, wskazówki i najnowsze orzecznictwo.

Dlaczego warto

Kompleksowe szkolenie dedykowane wyłącznie zamówieniom na usługi - wszystko, czego potrzebujesz w jednym miejscu!

To praktyczne szkolenie koncentruje się na **najważniejszych aspektach prowadzenia postępowań na usługi** - od momentu planowania zamówienia aż po realizację umowy. Zdobędziesz konkretną wiedzę popartą najnowszym orzecznictwem i aktualnymi interpretacjami.

Co zyskasz dzięki szkoleniu?

- Sprawdzone metody szacowania wartości zamówień
- Wskazówki, jak unikać błędów w dokumentacji
- Praktyczne rozwiązania w zakresie kryteriów oceny ofert i elastycznego kształtowania umów.

Szczegóły organizacyjne

TERMIN: 27-28 lutego g. 09:30 - 15:30

MIEJSCE: Warszawa, GOLDEN FLOOR BUD. MARRIOTT - Al. Jerozolimskie 65/79, 00-698

TRENER: IWONA HOLKA

Prawnik, trener i doradca w zakresie zamówień publicznych. Od kilkunastu lat z sukcesem wspiera klientów w procesach ubiegania się o zamówienia publiczne, a także przy realizacji zamówień. Ma za sobą dziesiątki rozpraw przed Krajową Izbą Odwoławczą i tysiące przeszkolonych uczestników. Zwolenniczka zasady „lepszy przykład niż wykład” i prowadzenia szkoleń opartych o przykłady, najnowsze orzecznictwo i praktyczne rozwiązania problemów.

OFERTA SPECJALNA

W ramach oferty specjalnej otrzymujesz szkolenie ONLINE lub STACJONARNE + drugie szkolenie w formie VIDEO za 50% ceny.

Aktualna oferta szkoleń wideo znajduje się [TUTAJ](#)

Standardowa cena ~~2449 zł~~, a w ofercie specjalnej 1949 zł i zawiera:

CENA ZAWIERA



Roczny dostęp do **EduStrefy**



Aplikację mobilną z nową ustawą Pzp na system Android i iOS



Materiały wraz z nową ustawą Pzp



Certyfikat ukończenia szkolenia



Szkolenie w godzinach 9:30-15:30



Lunch i poczęstunki w przerwach



Paczkę wzorów dokumentów

PROGRAM

1. Agregacja i ustalanie wartości szacunkowej zamówień na usługi.
2. Usługi poniżej i powyżej progu UE z włączeniem zasad kwalifikacji usług społecznych.
3. Analiza potrzeb i wymagań – zasady, na co ma wpływ przy realizacji usług.
4. Zamówienia mieszane i sposoby prawidłowej kwalifikacji zamówień.
5. Opis przedmiotu zamówienia i ustalanie obowiązków wykonawcy charakterystycznych dla usług pod kątem sposobów realizacji zamówienia. Certyfikaty jako podmiotowe/przedmiotowe środki dowodowe – rozróżnienie. Możliwość żądania próbek w przypadku postępowań na usługi.
6. Prawidłowe kształtowanie warunków udziału w postępowaniu. Warunki zamówienia a warunki udziału w postępowaniu. Ocena potencjału wykonawcy niezbędnego do realizacji usług. Kształtowanie warunków z uwzględnieniem konsorcjów i podmiotów udostępniających zasoby.
7. Kryteria oceny ofert dla usług. Dopuszczalność kryteriów subiektywnych. Popelniane błędy i nieprawidłowości w świetle orzecznictwa. Granica między kryterium a kwestią właściwości podmiotowej wykonawcy. Kryteria subiektywne a faktyczna realizacja umowy.
8. Sposoby obliczenia ceny i ustalania sposobu wynagradzania wykonawców.
9. Aspekty proceduralne tj. problematyka dotycząca oceny merytorycznej ofert: poprawianie omyłek, badanie rażąco niskiej ceny, weryfikacja zasadności zastrzeżenia tajemnicy przedsiębiorstwa, prawidłowe formułowanie wezwań do wykonawców, powtarzanie czynności przez zamawiającego.
10. Umowy na usługi:
 - zasady ustalania terminów;
 - obowiązkowe postanowienia umowy w świetle orzecznictwa;
 - klauzule abuzywne wskazywane przez Prezesa UZP;
 - zasada współdziałania w praktyce i obowiązkach zamawiającego;
 - kary umowne i ich limity;
 - waloryzacja wynagrodzenia;
 - podwykonawcy w usługach;
 - gwarancja w umowach - omówienie orzecznictwa;
 - narzędzia umożliwiające większą elastyczność umowy;
 - zmiany umowy: omówienie dobrych praktyk w kontekście zmian przewidzianych, postępowanie w przypadkach, gdy zmiana nie była przewidziana a jest konieczność zmiany umowy;
 - autorskie prawa majątkowe

Dlaczego ApexNet?

Certyfikaty jakości



Po szczegółowym audycie uzyskaliśmy **certyfikat jakości TQLS Quality Alliance** dla instytucji szkoleniowych uznawany przez PARP.

Korzyści dla Ciebie:

- największe (ponad 21-letnie) doświadczenie w organizacji szkoleń z zamówień publicznych w Polsce,
- zewnętrznie potwierdzona najwyższa jakość organizacji szkoleń



Otrzymaliśmy **I miejsce** i tytuł "Lidera w organizacji szkoleń z zakresu zamówień publicznych".

Zgodnie z przeprowadzonymi badaniami rynku, na grupie 815 osób, jesteśmy także **najchętniej wybieraną firmą** szkoleniową z zakresu zamówień publicznych w Polsce!

Ponad 6000 opinii ★★★★★

Na naszej stronie internetowej znajdziesz ponad 6000 opinii zadowolonych klientów!

Korzyści dla Ciebie:

- wiarygodność potwierdzona opiniami klientów,
- przetestowana i zweryfikowana jakość merytoryki i organizacji szkoleń

EduStrefa

EduStrefa, to największy na rynku portal - społeczność, zrzeszający specjalistów. Roczny dostęp do EduStrefy przyznawany jest wyłącznie uczestnikom naszych szkoleń, którzy znajdą tam poszkoleniowe wsparcie w dalszej edukacji. Dostęp do EduStrefy ma już ponad **30 000** specjalistów!

Korzyści dla Ciebie:

- będziesz częścią **zamkniętej społeczności specjalistów**,
- zyskasz **setki** materiałów wspierających dalszy rozwój



Chcesz dowiedzieć się więcej?
skontaktuj się z opiekunem, który przesłał Ci tę ofertę

lub **zapisz się bezpośrednio na szkolenie**
www.apexnet.pl/szkolenia-otwarte