

PZP na systemy i sprzęt IT w 2025 r. - jak w praktyce ogłaszać i prowadzić postępowania bez ryzyka odwołań do KIO i kar pokontrolnych

Dlaczego warto

Szkolenie pomoże Ci **sprawnie przeprowadzić postępowanie, unikając odwołań do KIO i kar pokontrolnych.**

Dowiesz się m.in.:

- Jak **poprawnie opisać wymagania sprzętowe i kryteria równoważności**,
Jak **prawidłowo określić zasady waloryzacji** w umowach IT,
Na co zwrócić uwagę przy zakupie licencji, sublicencji i subskrypcji,

Szkolenie bazuje na praktyce kontrolnej, aktualnym orzecznictwie i rekomendacjach UZP.

Zapisz się na szkolenie i zyskaj praktyczną wiedzę, która przyda się na każdym etapie postępowania!

Szczegóły organizacyjne

TERMIN: 24-25 kwietnia g. 09:30 - 15:30

MIEJSCE: Platforma szkoleń online

TRENER: GRZEGORZ CZABAN

Ekspert Prawa zamówień publicznych, trener biznesu. Wykładowca na SGH. Od 1995 r. wykłada zamówienia publiczne; do 2007 r. atestator z listy Prezesa Urzędu Zamówień Publicznych, do 1997 r. trener z listy Prezesa UZP, praktyk. Autor licznych publikacji.

OFERTA SPECJALNA

W ramach oferty specjalnej otrzymujesz szkolenie **ONLINE** lub **STACJONARNE** + drugie szkolenie w formie **WIDEO** za **50% ceny**.

Aktualna oferta szkoleń wideo znajduje się [TUTAJ](#)

Standardowa cena **2149 zł**, a w ofercie specjalnej **1649 zł** i zawiera:

CENA ZAWIERA



Roczny dostęp do **EduStrefy**



Szkolenie on-line na żywo



EduBox, czyli paczkę materiałów wysłaną pocztą



60 dni dostępu do nagrania szkolenia



Aplikację mobilną z nową ustawą Pzp na system Android i iOS



Materiały wraz z nową ustawą Pzp



Certyfikat ukończenia szkolenia



Szkolenie w godzinach 9:30-15:30



Spotkania z ekspertami po godzinach



Nagrania z webinarów ApexNet



Paczkę wzorów dokumentów

PROGRAM

Planowanie zamówień, podział na części

- Na czym polega planowanie zamówień?
- Agregacja i segregacja zamówień z uwzględnieniem struktury Zamawiającego i aktualnego orzecznictwa, w odniesieniu do sprzętu komputerowego, sprzętu sieciowego (np. przełączników), zakupu licencji, systemów informatycznych
- Metody ustalania szacunkowej wartości zamówienia
- Wstępne konsultacje rynkowe - dlaczego warto je prowadzić?
- Zarzut niedopuszczalnego podziału zamówienia bądź zaniżania jego wartości w praktyce
- Zamówienia planowane i nieplanowane

Kryterium najniższej ceny (cena - 100%) w zamówieniach IT - czy jest to możliwe?

Tryby udzielania zamówień - przypomnienie przebiegu postępowania od A do Z

- tryb podstawowy
- tryb przetargu nieograniczonego
- Zamówienie z wolnej ręki - przykłady z branży IT akceptowane i nie akceptowane podczas kontroli
- Jak stosować procedurę odwróconą?

Opcje i wznowienia w zamówieniach IT:

- Zakup sprzętu z opcją
- Wznowienia usług wsparcia technicznego

Opis przedmiotu zamówienia z branży IT:

a) Opis przedmiotu zamówienia na dostawę sprzętu komputerowego

- Wykorzystywanie wyników testów aplikacyjnych do oceny wydajności zamawianych zestawów komputerowych
- odwoływanie się do etykiet (Energy Star, EPEAT)

b) kryteria oceny równoważności

- oparte o listę wymagań
- oparte o efekt funkcjonalny

c) przedmiotowe środki dowodowe, w tym zasady przeprowadzania prezentacji systemu informatycznego

d) wybrane zagadnienia wynikające z orzecznictwa

- Kiedy system nie spełnia wymaganych funkcjonalności?
- Czym skutkuje przekroczenie czasu na prezentację systemu
- OPZ wskazujący na konkretnego producenta komputerów

Zakup Oprogramowania, w tym:

- zakup licencji, sublicencji, subskrypcji (różnice)
- prawa autorskie - na co zwrócić uwagę?
- pola eksploatacji - jakie?

Umowa w sprawie zamówienia IT:

- Waloryzacja wynagrodzenia - przykłady klauzul do umowy na zakup licencji i systemów IT
- Zmiany umowy w sprawie zamówienia publicznego - w ramach klauzul przeglądowych, niskowartościowa, konieczna i nieprzewidywalna.
- Dopuszczalność zmiany sprzętu IT przed zawarciem umowy
- Zasady określania terminu zakończenia dostaw i usług
- Limit kar umownych - na jakim poziomie go określić? Jak wyglądać powinien prawidłowy zapis w umowie?
- Niedozwolone klauzule umowne - omówienie
- Odpowiedzialność wykonawcy za opóźnienie - różnica pomiędzy opóźnieniem a zwłoką
- Możliwość ograniczenia zakresu zamówienia przez zamawiającego bez wskazania minimalnej wartości lub wielkości świadczenia stron.

Uzupełnianie środków dowodowych na podstawie art. 128 ust. 1 oraz art. 107 ust. 1 ustawy Pzp

- Jaki termin należy wyznaczyć Wykonawcy na złożenie, a jaki na uzupełnienie środków dowodowych?
- Czy Zamawiający może przedłużyć wyznaczony termin na uzupełnienie środków dowodowych?
- Czego i w jakich sytuacjach nie wolno uzupełniać w przypadku podmiotowych oraz przedmiotowych środków

dowodowych?

- Z jaką datą należy uzupełniać oświadczenie, o którym mowa w art. 125 ust. 1 Pzp, a z jaką datą środki dowodowe?
- Poświadczanie dokumentów - kto to robi, w jaki sposób i w odniesieniu do których dokumentów?
- Czy uzupełniane podmiotowe środki dowodowe muszą być aktualne na dzień składania wniosków o dopuszczenie, czy na dzień ich złożenia?
- Czy można uzupełnić przedmiotowy środek dowodowy uzyskany dopiero po upływie terminu składania ofert?
- Dokumenty elektroniczne - błędy popełniane podczas składania elektronicznych informacji/ zaświadczeń z KRK, ZUS i US

Wyjaśnianie treści oferty - granica pomiędzy wyjaśnieniem treści oferty a negocjowaniem treści oferty

Poprawianie omyłek - rodzaje, zasady postępowania w przypadku ich stwierdzenia, najnowsze orzecznictwo

Dlaczego ApexNet?

Certyfikaty jakości



Po szczegółowym audycie uzyskaliśmy **certyfikat jakości TQLS Quality Alliance** dla instytucji szkoleniowych uznawany przez PARP.

Korzyści dla Ciebie:

- największe (ponad 21-letnie) doświadczenie w organizacji szkoleń z zamówień publicznych w Polsce,
- zewnętrznie potwierdzona najwyższa jakość organizacji szkoleń



Otrzymaliśmy **I miejsce** i tytuł "Lidera w organizacji szkoleń z zakresu zamówień publicznych".

Zgodnie z przeprowadzonymi badaniami rynku, na grupie 815 osób, jesteśmy także **najchętniej wybieraną firmą** szkoleniową z zakresu zamówień publicznych w Polsce!

Ponad 6000 opinii ★★★★★

Na naszej stronie internetowej znajdziesz ponad 6000 opinii zadowolonych klientów!

Korzyści dla Ciebie:

- wiarygodność potwierdzona opiniami klientów,
- przetestowana i zweryfikowana jakość merytoryki i organizacji szkoleń

EduStrefa

EduStrefa, to największy na rynku portal - społeczność, zrzeszający specjalistów. Roczny dostęp do EduStrefy przyznawany jest wyłącznie uczestnikom naszych szkoleń, którzy znajdą tam poszkoleniowe wsparcie w dalszej edukacji. Dostęp do EduStrefy ma już ponad **30 000** specjalistów!

Korzyści dla Ciebie:

- będziesz częścią **zamkniętej społeczności specjalistów**,
- zyskasz **setki** materiałów wspierających dalszy rozwój



Chcesz dowiedzieć się więcej?

skontaktuj się z opiekunem, który przesłał Ci tę ofertę

lub **zapisz się bezpośrednio na szkolenie**

www.apexnet.pl/szkolenia-otwarte