

## 11 konkretów dla praktyków zamówień publicznych - intensywny letni kurs.

### Dlaczego warto

Praktyku zamówień publicznych! Szukasz szkolenia, którego program opiera się na Twoich codziennych problemach i wyzwaniach? **Świetnie trafiłeś!** To szkolenie skierowane do zamawiających i wykonawców, którzy pracują z ustawą Pzp na co dzień i szukają **informacji praktycznych**, bez zbędnego lania wody! Ekspersi odpowiedzą na nurtujące praktyków pytania, przytoczą **przykłady z życia**, przywołają ważne i trafne opinie prawne, a także nowe orzecznictwo.

Podczas szkolenia zostaną poruszone tematy dotyczące między innymi: rażąco niskiej ceny, wizji lokalnej, klauzulach waloryzacyjnych, omyłek w ofertach, równoważności w opisie przedmiotu zamówienia, przesłanek wykluczenia i wiele, wiele więcej! Zapraszamy wszystkich praktyków zamówień publicznych!

### Szczegóły organizacyjne

**CENA:** 1399.00 zł netto

**TERMIN:** 11-12 lipca g. 09:30 - 15:30

**MIEJSCE:** Poznań, HOTEL FOCUS - Serafitek 4



**TRENER: GRZEGORZ CZABAN**

Ekspert Prawa zamówień publicznych, trener biznesu. Wykładowca na SGH. Od 1995 r. wykłada zamówienia publiczne; do 2007 r. atestator z listy Prezesa Urzędu Zamówień Publicznych, do 1997 r. trener z listy Prezesa UZP, praktyk. Autor licznych publikacji.

LICZBA PRZEPROWADZONYCH SZKOLEŃ: 1920

### CENA ZAWIERA



Roczny dostęp do **EduStrefy**



**Aplikację** mobilną z nową ustawą Pzp na system Android i iOS



Materiały wraz z nową ustawą Pzp



**Certyfikat** ukończenia szkolenia



Szkolenie w godzinach 9:30-15:30



Lunch i poczęstunki w przerwach



**Paczkę wzorów dokumentów**

# PROGRAM

Weryfikacja podmiotowa wykonawcy.

1. Doświadczenie w realizacji zamówienia:
  - a. Czy można przyjąć, że ma się do czynienia z jednym zamówieniem, pomimo zawarcia odrębnych umów?
  - b. Treść dokumentu potwierdzającego należyte wykonanie zamówienia – czy Zamawiający może podważać treści referencji jako niekompletne?
  - c. Doświadczenie zdobyte u Zamawiającego przeprowadzającego postępowanie – czy konieczne jest przedstawienie dokumentu potwierdzającego należyte wykonanie zamówienia?
2. Zdolność techniczna lub zawodowa wykonawcy zaangażowana w inne przedsięwzięcia gospodarcze - kiedy i jak podważać dostępność wykazanego przez wykonawcę potencjału jeśli są wątpliwości Zamawiającego czy będzie on mógł być faktycznie wykorzystany w realizację zamówienia publicznego?
3. Przesłanki wykluczenia:
  - a. Czym są wiarygodne przesłanki wskazujące na zawarcie porozumienia mającego na celu zakłócenie konkurencji, o których mowa w art. 108 ust 1 pkt 5 ustawy PZP;
  - b. Wykluczenie z postępowania Wykonawców nienależycie wykonujący poprzednie zamówienia publiczne - jak prawidłowo stosować art. 109 ust. 1 pkt 7 pzp?
  - c. Czy wcześniejsze wykluczenie Wykonawcy z postępowania na podstawie art. 109 ust. 1 pkt 8 lub 10, pozwala ubiegać się mu o następne zamówienia i składać oświadczenia o niepodleganiu wykluczeniu?
  - d. Stosowanie ustawy sankcyjnej w postępowaniu o udzielenie zamówienia o wartości równej lub większej niż progi UE;
  - e. Ogólnounijny zakaz dalszego wykonywania umów przez rosyjskich wykonawców w zamówieniach publicznych i koncesjach wynikający z rozporządzenia Rady (UE) 833/2014 – dlaczego art. 5k rozporządzenia sankcyjnego nie może być podstawą wykluczenia wykonawcy z postępowania
4. Poleganie na zasobach podmiotu trzeciego.
  - a. Czy możliwa jest zmiana oświadczenia wykonawcy o powierzeniu wykonania części zamówienia podwykonawcy, w sytuacji gdy Wykonawca polega na doświadczeniu podmiotu trzeciego, a nie wskazuje jego w ofercie jako swojego podwykonawcy?
  - b. Jaki zakres robót, podmiot trzeci musi wykonywać w ramach umowy o podwykonawstwo oddając do dyspozycji zamawiającego zasób doświadczenia.
  - c. Czy wykonawca może skorzystać z doświadczenia podmiotu trzeciego jeżeli zamawiający zastrzegł obowiązek osobistego wykonania kluczowych zadań dotyczących zamówienia na roboty budowlane lub usługi?
  - d. Dlaczego weryfikując podmiot trzeci pod kątem braku podstaw do wykluczenia należy żądać oświadczenia dotyczącego grupy kapitałowej?
- II. Badanie ofert i pojawiające się przy tym błędy umykające uwadze Zamawiających.
5. Kiedy upływa wyznaczony termin na złożenie dokumentów wyznaczony do godziny 12:00 – czy dokument dostarczony o godzinie 12:00 i 48 sekund jest złożony w terminie?
6. Wyjaśnianie rażąco niskiej ceny:
  - a. Co to jest rażąco niska cena?
  - b. Czy oferta z ceną niższą o 30% od wartości zamówienia lub średniej arytmetycznej wszystkich złożonych ofert zawsze wymaga wezwania wykonawcy do złożenia wyjaśnień?
  - c. Jakie są 3 warunki dobrych wyjaśnień?
  - d. Kiedy wyjaśnienia należy uznać za zbyt ogólne?
  - e. Ile razy wzywać wykonawcę do wyjaśnień, jakie elementy należy uwzględnić w wezwaniu?
7. Równoważność przy opisie przedmiotu zamówienia.
  - a. Czy opisując kryteria równoważności zamawiający musi być w stanie wskazać chociażby jednego wykonawcę, oprócz producenta urządzeń z rozwiązaniem podstawowego, który spełniłby wskazane w SWZ kryteria równoważności?
  - b. Udowodnienie równoważności przez wykonawcę:
    - Dlaczego musi nastąpić na etapie składania ofert?
    - Czy może nastąpić poprzez wskazanie linku do strony internetowej zawierającej dane oferowanego produktu?
  - c. Czy konieczne jest wskazanie w dokumentach zamówienia równoważnych przedmiotowych środków dowodowych, którymi może posłużyć się wykonawca?
8. Poprawianie omyłek w ofertach.
  - a. Inna omyłka – kiedy istotnie nie zmienia treści oferty?
  - b. Kiedy mamy do czynienia z omyłką, a kiedy błędem w obliczeniu ceny skutkującym odrzuceniem oferty?
  - c. Czym jest oczywistość omyłki?
  - d. Jak rozumieć zapis „z uwzględnieniem konsekwencji dokonywanych poprawek”?
  - I. Wybrane elementy związane z umowami o zamówienie publiczne.
9. Obligatoryjne klauzule waloryzacyjne:
  - a. Różnica pomiędzy waloryzacją wynikającą z przepisu art. 436 i art. 439.
  - b. Czy Zamawiający może zrezygnować z zapisów dotyczących waloryzacji wynagrodzenia wykonawcy w przypadku umowy zawartej na okres dłuższy niż 6 miesięcy, gdzie cena świadczenia jest zmienna (np. dostawa paliwa, energii)

elektrycznej czy gazu)?

c. Czy określenie terminu pierwszej waloryzacji wynagrodzenia wykonawcy po upływie 6 miesięcy od zawarcia umowy lub jej zakończeniu jest dopuszczalne?

d. Z jaką częstotliwością należy przeprowadzać waloryzację?

e. Jak ustalić poziom zmiany cen uprawniający strony do żądania zmiany wynagrodzenia?

f. Metody waloryzacji:

- Uproszczona;
- Szczegółowa;
- Koszykowa;

g. Klauzule i wskaźniki waloryzacyjne;

10. Wszystko o wizji lokalnej:

a. Kiedy można wymagać wizji lokalnej?

b. Jak przedstawić informację o zamiarze lub obowiązku przeprowadzeniu wizji lokalnej w SWZ i w jaki sposób przeprowadzać wizję lokalną?

11. Kontrowersje przy zapisach w umowach o zamówienie publiczne:

a. Klauzula umożliwiająca dowolne rozwiązywanie umowy przez jej strony;

b. Czy zmiana elementu będącego przedmiotem oceny w kryteriach oceny ofert jest dopuszczalna?

c. Kiedy zmiana umowy jest nieistotna?

d. Narzędzia umożliwiające zwiększenie zakresu realizowanego zamówienia:

- Dodatkowe dostawy, usługi i roboty budowlane zlecane w formie aneksu do umowy;
- Prawo opcji; Wznowienia zamówienia;
- Zamówienie podobne udzielane w ramach procedury z wolnej ręki

# Dlaczego ApexNet?

## Certyfikaty jakości



Po szczegółowym audycie uzyskaliśmy **certyfikat jakości TQLS Quality Alliance** dla instytucji szkoleniowych uznawany przez PARP.

Korzyści dla Ciebie:

- największe (ponad 21-letnie) doświadczenie w organizacji szkoleń z zamówień publicznych w Polsce,
- zewnętrznie potwierdzona najwyższa jakość organizacji szkoleń



Otrzymaliśmy **I miejsce** i tytuł "Lidera w organizacji szkoleń z zakresu zamówień publicznych".

Zgodnie z przeprowadzonymi badaniami rynku, na grupie 815 osób, jesteśmy także **najchętniej wybieraną firmą** szkoleniową z zakresu zamówień publicznych w Polsce!

## Ponad 6000 opinii ★★★★★

Na naszej stronie internetowej znajdziesz ponad 6000 opinii zadowolonych klientów!

Korzyści dla Ciebie:

- wiarygodność potwierdzona opiniami klientów,
- przetestowana i zweryfikowana jakość merytoryki i organizacji szkoleń

## EduStrefa

EduStrefa, to największy na rynku portal - społeczność, zrzeszający specjalistów. Roczny dostęp do EduStrefy przyznawany jest wyłącznie uczestnikom naszych szkoleń, którzy znajdą tam poszkoleniowe wsparcie w dalszej edukacji. Dostęp do EduStrefy ma już ponad **30 000** specjalistów!

Korzyści dla Ciebie:

- będziesz częścią **zamkniętej społeczności specjalistów**,
- zyskasz **setki** materiałów wspierających dalszy rozwój



**Chcesz dowiedzieć się więcej?**

skontaktuj się z opiekunem, który przesłał Ci tę ofertę

lub **zapisz się bezpośrednio na szkolenie**

[www.apexnet.pl/szkolenia-otwarte](http://www.apexnet.pl/szkolenia-otwarte)