

Konkretnie o zamówieniach - letni kurs o nadchodzących zmianach, wymaganiach prawnych i najczęściej popełnianych błędach

Dlaczego warto

Zamówienia publiczne 2025 - konkretne zmiany, realne wyzwania

Nowe progi, rejestr umów, certyfikacja wykonawców, zmiany w procedurach, ocenach ofert i umowach – to nie teoria, tylko rzeczywistość, do której warto się przygotować. Szkolenie pomoże Ci zrozumieć, co się zmienia i jak działać bez zbędnych błędów i ryzyk.

Zapisz się, jeśli chcesz pewnie poruszać się w zamówieniach - teraz i po zmianach.

Szczegóły organizacyjne

CENA: 1399.00 zł netto

TERMIN: 11-12 września g. 09:30 - 15:30

MIJSCE: Białystok, IBIS STYLES - Józefa Piłsudskiego 25, 15-444



TRENER: GRZEGORZ CZABAN

Ekspert Prawa zamówień publicznych, trener biznesu. Wykładowca na SGH. Od 1995 r. wykłada zamówienia publiczne; do 2007 r. atestator z listy Prezesa Urzędu Zamówień Publicznych, do 1997 r. trener z listy Prezesa UZP, praktyk. Autor licznych publikacji.

LICZBA PRZEPROWADZONYCH SZKOLEŃ: 1953

CENA ZAWIERA

Kupując to szkolenie dla
minimum 3 osób
każda z nich otrzyma
dodatkowo **kurs**

MASTER PZP

na **60 dni** zupełnie
bezpłatnie!



Roczny dostęp do **EduStrefy**



Certyfikat ukończenia szkolenia



Szkolenie w godzinach 9:30-15:30



Lunch i poczęstunki w przerwach



Materiały wraz z najnowszą książką "Prawo zamówień publicznych"



Spotkania z ekspertami po godzinach



Nagrania z webinarów ApexNet



Paczkę wzorów dokumentów

PROGRAM

I Planowane, wdrożone i możliwe zmiany w zamówieniach

1. Nowy próg stosowania ustawy PZP – od kiedy będzie obowiązywać zmiana ze 130.000 na 170.000 zł?
2. Wymagania dotyczące rejestru umów wynikające z przepisów ustawy o finansach publicznych:
 - a) Centralny rejestr umów jednostek sektora finansów publicznych – czym jest i od kiedy będzie obowiązywał?
 - b) Zakres informacji podawany do rejestru;
 - c) Termin zamieszczenia wymaganych informacji w rejestrze;
 - d) Które umowy można pominąć w rejestrze?
 - e) Obowiązek założenia konta w systemie teleinformatycznym prowadzonym przez Ministra Finansów;
 - f) Odpowiedzialność za niewykonanie lub niedopuszczenie do wykonania obowiązku prowadzenia, aktualizacji, udostępnienia czy wprowadzania danych do rejestru umów;
3. Zmiany w analizie potrzeb i wymagań – nowe obowiązki zamawiających w zakresie zwiększania konkurencyjności postępowań.
4. Certyfikacja wykonawców – nowe możliwości i obowiązki:
 - a) Co to jest certyfikat wykonawcy zamówień publicznych?
 - b) Jakie korzyści z certyfikacji uzyskują Zamawiający, a jakie Wykonawcy?
 - c) Zmiany w zakresie stawiania warunku dotyczącego zdolności technicznej lub zawodowej aby umożliwić wykazanie jego certyfikatem;
 - d) Poziomy zdolności technicznej lub zawodowej dotyczące kwalifikacji zawodowych lub doświadczenia wykonawcy lub osób, które będą realizowały zamówienie wynikające z przyszłego rozporządzenia Ministra Rozwoju i Technologii w zamówieniach na roboty, dostawy i usługi;
 - e) Procedura oceny certyfikatów – obalenie domniemania niepodlegania wykluczeniu lub zdolności do należytego wykonania umowy wynikającego z certyfikatu;
5. Nowości w postępowaniu odwoławczym:
 - a) Możliwość uczestnictwa w zdalnym posiedzeniu i zdalnej rozprawie przed KIO;
 - b) Koncentracja dowodów przed rozprawą – obowiązek przedłożenia dowodów już z odwołaniem, odpowiedzią na odwołanie, czy przystąpieniem do postępowania odwoławczego;
 - c) Obowiązek przygotowania odpowiedzi na odwołanie;
6. „Nacjonalizm gospodarczy” czyli możliwość dyskryminacji wykonawców z państw trzecich – co zrobić aby uniemożliwić start wykonawców z Chin czy Turcji?

II Praktyki zamawiającego podczas czynności badania i oceny ofert – które praktyki należą do dobrych, a które do złych i dlatego należy je zmienić?

1. Niezłożenie w przewidzianym terminie oświadczenia, o którym mowa w art. 125 lub podmiotowego środka dowodowego, potwierdzających brak podstaw wykluczenia lub spełnianie warunków udziału w postępowaniu, przedmiotowego środka dowodowego lub innych dokumentów lub oświadczeń;
 - a) Dlaczego podmiotowy środek dowodowy złożony wraz z ofertą nie jest złożony w przewidzianym terminie?
 - b) Czy określenie jakie dokumenty wykonawcy muszą złożyć wraz z ofertą we wzorze umowy jest wiążące dla wykonawców?
 - c) Ile wezwań do złożenia środków dowodowych – różnice w składaniu przedmiotowych i podmiotowych środków dowodowych?
 - d) Co to są inne dokumenty lub oświadczenia?

2. Termin związania ofertą:

- a) Czy upływ terminu związania ofertą skutkuje odrzuceniem oferty wykonawcy?
- b) Kiedy należy wezwać wykonawcę o przedłużenie terminu związania ofertą?
- c) Czy wybór najkorzystniejszej oferty przed upływem terminu związania ofertą unieważnia wcześniejsze wezwanie do przedłużenia terminu związania ofertą?
- d) Czy brak odpowiedzi na wezwanie do przedłużenia terminu związania ofertą pozwala domniemywać wyrażenie zgody przez Wykonawcę?

3. Poprawianie omyłek w ofercie:

- a) Kiedy mamy do czynienia z omyłką, a kiedy z błędem?
- b) Czym jest oczywistość omyłki?
- c) Jak rozumieć zapis „z uwzględnieniem konsekwencji dokonywanych poprawek”?
- d) 4 elementy pozwalające ocenić czy zapis w ofercie należy poprawić jako inną omyłkę polegającą na niezgodności oferty z dokumentami zamówienia, niepowodujące istotnych zmian w treści oferty.

4. Wyjaśnianie rażąco niskiej ceny:

- a) Co to jest rażąco niska cena?
- b) Czy oferta z ceną niższą o 30% od wartości zamówienia lub średniej arytmetycznej wszystkich złożonych ofert zawsze wymaga wezwania wykonawcy do złożenia wyjaśnień?
- c) Jakie są 3 warunki dobrych wyjaśnień?
- d) Kiedy wyjaśnienia należy uznać za zbyt ogólne?
- e) Ile razy wzywać wykonawcę do wyjaśnień, jakie elementy należy uwzględnić w wezwaniu?

5. Złożenie oferty w warunkach czynu nieuczciwej konkurencji:

- a) Definicja czynu nieuczciwej konkurencji;
- b) Czy zaoferowanie nierealnego rabatu, terminu wykonania, czy okresu gwarancji powinno skutkować odrzuceniem oferty?
- c) „inżynieria finansowa” czyli przerzucanie kosztów z jednej do drugiej pozycji;

6. Błąd w obliczeniu ceny:

- a) Różne stawki podatku VAT w złożonych ofertach;
- b) Czy zamawiający musi wskazać prawidłową stawkę podatku VAT w treści SWZ lub w ramach wyjaśnień, o które wystąpił wykonawca?
- c) Co w sytuacji kiedy Zamawiający podał informację o konieczności zastosowania jednolitej stawki VAT, a w ofercie wykonawca zastosował różne stawki dla poszczególnych produktów wchodzących w zakres zamówienia?
- d) Wskazanie błędnej stawki podatku VAT dla zamawianych produktów w treści SWZ;
- e) Czy można wymagać podania w ofercie wyłącznie wynagrodzenia w kwocie brutto?

III Umowy o zamówienie publiczne

1. Zawarcie umowy:

- a) Czy można zawrzeć umowę elektronicznie?
- b) Dlaczego data w nagłówku umowy lub data złożenia podpisu na umowie nie jest datą zawarcia umowy?
- c) Od jakiej daty biegnie termin na opublikowanie ogłoszenia o wynikach postępowania?

2. Uchylanie się od zawarcia umowy:

a) Czym różni się czynność uchylecia od zawarcia umowy od odmowy zawarcia umowy oraz jakie praktyczne znaczenie ma przedmiotowa różnica?

b) Kiedy możliwe jest dokonania wyboru zastępczego?

c) Zatrzymanie wadium w przypadku uchylecia się od zawartej umowy – dlaczego niemożliwe jest kwestionowanie powyższej decyzji przed KIO?

3. Obowiązkowe postanowienia umowy wynikające z PZP:

a) Planowany termin zakończenia usługi, dostawy lub robót budowlanych,

b) Warunki zapłaty wynagrodzenia;

c) Maksymalna wysokość kar umownych, których mogą dochodzić strony;

d) Klauzule waloryzacyjne przy umowach zawieranych na okres dłuży niż 6 i 12 miesięcy – różnice i podobieństwa przy określaniu zasad wprowadzania zmian wysokości wynagrodzenia;

e) Postanowienia dotyczące sposobu dokumentowania zatrudnienia oraz kontroli spełniania wymagań dotyczących zatrudnienia na podstawie umowy o pracę;

4. Klauzule abuzywne (niedozwolone) w umowach:

a) Czym jest „opóźnienie” i jak należy rozumieć frazę „chyba że jest to uzasadnione okolicznościami lub zakresem zamówienia”?

b) Jakie zachowania są niezwiązane z przedmiotem umowy lub jej prawidłowym wykonaniem?

c) Minimalna wartość lub wielkość świadczenia stron w orzecznictwie – czy określenie „Zamawiający gwarantuje realizację minimum 1% zakresu zawartego w opisie przedmiotu zamówienia” jest wystarczające?

5. Kontrowersje przy zapisach i zmianach w umowach o zamówienie publiczne:

a) Klauzula umożliwiająca dowolne rozwiązywanie umowy przez jej strony;

b) Czy zmiana elementu będącego przedmiotem oceny w kryteriach oceny ofert jest dopuszczalna?

c) Kiedy zmiana umowy jest nieistotna?

d) Poszerzenie zakresu zamówienia zmianą umowy:

- zamówienie dodatkowe czy zmiana niskowartościowa?

- dlaczego dokonując zmiany niskowartościowej, obliczając dopuszczalne wartości graniczne, tj. 10% i 15% wartości wynagrodzenia, należy uwzględnić zarówno zmiany umowy zwiększające, jak i zmniejszające zakres świadczenia? Czy zmiana umowy na podstawie 455 ust. 2 polegająca tylko na podwyższeniu wynagrodzenia wykonawcy bez zmiany zakresu zamówienia lub zobowiązania wykonawcy jest zgodna z ustawą?

Dlaczego ApexNet?

Certyfikaty jakości



Po szczegółowym audycie uzyskaliśmy **certyfikat jakości TQLS Quality Alliance** dla instytucji szkoleniowych uznawany przez PARP.

Korzyści dla Ciebie:

- największe (ponad 21-letnie) doświadczenie w organizacji szkoleń z zamówień publicznych w Polsce,
- zewnętrznie potwierdzona najwyższa jakość organizacji szkoleń



Otrzymaliśmy **I miejsce** i tytuł "Lidera w organizacji szkoleń z zakresu zamówień publicznych".

Zgodnie z przeprowadzonymi badaniami rynku, na grupie 815 osób, jesteśmy także **najchętniej wybieraną firmą** szkoleniową z zakresu zamówień publicznych w Polsce!

Ponad 6000 opinii ★★★★★

Na naszej stronie internetowej znajdziesz ponad 6000 opinii zadowolonych klientów!

Korzyści dla Ciebie:

- wiarygodność potwierdzona opiniami klientów,
- przetestowana i zweryfikowana jakość merytoryki i organizacji szkoleń

EduStrefa

EduStrefa, to największy na rynku portal - społeczność, zrzeszający specjalistów. Roczny dostęp do EduStrefy przyznawany jest wyłącznie uczestnikom naszych szkoleń, którzy znajdą tam poszkoleniowe wsparcie w dalszej edukacji. Dostęp do EduStrefy ma już ponad **30 000** specjalistów!

Korzyści dla Ciebie:

- będziesz częścią **zamkniętej społeczności specjalistów**,
- zyskasz **setki** materiałów wspierających dalszy rozwój



Chcesz dowiedzieć się więcej?

skontaktuj się z opiekunem, który przesłał Ci tę ofertę

lub **zapisz się bezpośrednio na szkolenie**

www.apexnet.pl/szkolenia-otwarte