

29 kontrowersji i wątpliwości w PZP - praktyczne warsztaty na konkretnych przykładach z uwzględnieniem najnowszych nowelizacji

Dlaczego warto

Kontrowersje i wątpliwości w zamówieniach publicznych

Warsztaty poświęcone najczęstszym problemom w postępowaniach o udzielenie zamówienia publicznego. Obejmują m.in. badanie ofert, dokumenty wykonawców, wadium, szacowanie wartości, omyłki w ofertach, klauzule waloryzacyjne i nieważność umów - w oparciu o praktykę i orzecznictwo.

Zapisz się i uporządkuj trudne przypadki, zanim staną się przedmiotem sporu!

Szczegóły organizacyjne

CENA: 1499.00 zł netto

TERMIN: 10-11 marca g. 09:30 - 15:30

MIEJSCE: Warszawa, GOLDEN FLOOR PLAZA
- al. Jerozolimskie 123a, 02-017



TRENER: GRZEGORZ CZABAN

Ekspert Prawa zamówień publicznych, trener biznesu. Wykładowca na SGH. Od 1995 r. wykłada zamówienia publiczne; do 2007 r. atestator z listy Prezesa Urzędu Zamówień Publicznych, do 1997 r. trener z listy Prezesa UZP, praktyk. Autor licznych publikacji.

LICZBA PRZEPROWADZONYCH SZKOLEŃ: 1953

CENA ZAWIERA

Kupując to szkolenie dla
minimum 3 osób
każda z nich otrzyma
dodatkowo **kurs**

MASTER PZP

na **60 dni** zupełnie
bezpłatnie!



Roczny dostęp do **EduStrefy**



Aplikację mobilną z nową ustawą Pzp na system Android i iOS



Materiały wraz z nową ustawą Pzp



Certyfikat ukończenia szkolenia



Lunch i poczęstunki w przerwach



Spotkania z ekspertami po godzinach



Nagrania z webinarów ApexNet



Paczkę wzorów dokumentów

PROGRAM

I. Jak prawidłowo opisać w SWZ mniej korzystne warunki w odniesieniu do dostaw, usług lub robót budowlanych pochodzących z państw trzecich, niebędących stronami umów międzynarodowych?

1. Czy mniej korzystne warunki dotyczące dostaw, usług lub robót budowlanych pochodzących z państw trzecich, niebędących stronami umów międzynarodowych, można określić wobec wykonawców z UE (w tym z Polski)?
2. Przykłady mniej korzystnych warunków zamówienia
3. W jaki sposób Zamawiający winien sprawdzać pochodzenie dostaw, usług lub robót budowlanych na etapie badania ofert?
4. Co zrobić w przypadku gdy Wykonawca oszuka Zamawiającego co do pochodzenia oferowanych towarów?

II. Wykazywanie spełniania warunku udziału w postępowaniu dotyczącego posiadania ubezpieczenia odpowiedzialności cywilnej

5. Co to oznacza, że podmiotowe środki dowodowe winny być aktualne na dzień ich złożenia? Czy to oznacza, że polisa oc musi potwierdzać posiadanie wymaganego ubezpieczenia oc na dzień składania ofert, czy wystarczy, że będzie „ważna” na dzień złożenia?

6. Jak prawidłowo określić wymaganą sumę gwarancyjną ubezpieczenia oc, podczas konstruowania warunku udziału w postępowaniu?

III. Czy zapłata przez Wykonawcę kary umownej zawsze świadczy o nienależytym wykonaniu umowy?

1. Czy otrzymanie od Zamawiającego referencji po wykonaniu umowy, w ramach której na Wykonawcę zostały nałożone kary umowne, przesądza o prawidłowości wykonania umowy?
2. Czy nałożone na Wykonawcę kary umowne zawsze mają charakter odszkodowawczy?

IV. Czy Wykonawca wypełniając Część III JEDZ: Podstawy wykluczenia lit. C ppkt. "Rozwiązanie umowy przed czasem, odszkodowania lub inne porównywalne sankcje" może, zgodnie z Instrukcją wypełniania JEDZ UZP, pominąć zdarzenia, które w jego ocenie nie kwalifikują się do wykluczenia na podstawie art. 109 ust. 1 pkt 7 pzp?

1. Jak rozumieć zwrot „odszkodowania”?
2. Czy Wykonawca winien przyznawać się do drobnych nieprawidłowości popełnionych podczas realizacji zamówienia publicznych, w szczególności do przypadków nałożenia na niego kar umownych, które nie miały charakteru odszkodowawczego?
3. A co w sytuacji, gdy Wykonawca jest w sporze z Zamawiającym, a nie ma jeszcze wyroku sądu?
4. A co gdy Wykonawca przedstawi Zamawiającemu informacje nieprawdziwe, które później koryguje i spełnia warunki zamówienia?
5. Czy Instrukcje UZP są wiążące dla Zamawiającego i Wykonawcy?

V. Zatrzymanie wadium za niezłożenie lub nieuzupełnienie podmiotowych środków dowodowych

1. Czy można pominąć zaskarżenie czynności odrzucenia oferty z uwagi na niezłożenie lub nieuzupełnienie podmiotowych środków dowodowych w procedurze odwoławczej Pzp i złożyć od razu pozew o zwrot wadium do sądu powszechnego?
2. Jak rozumieć przyczyny leżące po stronie Wykonawcy niezłożenia lub nieuzupełnienia podmiotowych środków dowodowych?

VI. Jak prawidłowo agregować wartość zamówień publicznych?

1. Na czym polega zasada trzech tożsamości?
2. Kryterium podobieństwa stosowane przy agregowaniu zamówień na dostawy - na czym polega?
3. Definicja robót budowlanych, a szacowanie wartości zamówienia - zasady szacowania zamówień na wykonanie nowego obiektu budowlanego oraz polegających na wykonaniu robót budowlanych na istniejących obiektach budowlanych;
4. Czy sumować wartość zamówienia nieplanowanego z zamówieniem udzielanym z częściami, z których każda część stanowi przedmiot odrębnego postępowania oszacowanego wcześniej?
5. Jak szacować wartość zamówień, które pojawiają się po wszczęciu postępowania i są zamówieniami nieplanowanymi?

VII. Niezgodność treści oferty z warunkami zamówienia kwalifikująca ofertę do odrzucenia, a omyłka polegająca na niezgodności oferty z dokumentami zamówienia, niepowodująca istotnych zmian w treści oferty, kwalifikująca się do poprawienia - gdzie leży granica?

1. Niezgoda treści oferty z warunkami zamówienia - na czym to polega?
2. „Inna omyłka” czyli jaka?
3. Jak ustalić, czy poprawienie omyłki w ofercie nie powoduje istotnych zmian w treści oferty?
4. Algorytm poprawiania „innych omyłek”.

VIII. Przesłanki nieważności umowy w sprawie zamówienia publicznego

I. Kiedy umowa podlega unieważnieniu?

II. Czy można żądać unieważnienia umowy po jej zawarciu w postępowaniu skargowym przed Sądem Okręgowym w Warszawie?

III. Czy art. 457 ust. 1 pkt 1 Pzp dotyczy jakichkolwiek istotnych naruszeń Pzp, czy tylko obowiązku zamieszczenia (przekazania) ogłoszenia?

IV. Unieważnienie postępowania z uwagi na nieusuwalną wadę postępowania, uniemożliwiającą zawarcie niepodlegającej unieważnieniu umowy.

IX. Jak prawidłowo określić poziom zmiany ceny materiałów lub kosztów związanych z realizacją zamówienia tworząc klauzulę waloryzacyjną, o której mowa w art. 439 pzp?

I. Czy prawidłowa jest klauzula waloryzacyjna, z której wynika, że dokonanie waloryzacji wynagrodzenia wykonawcy jest wysoce mało prawdopodobne?

II. Czy klauzula waloryzacyjna ma na celu zniesienie ryzyka kontraktowego związanego ze zmianą cen materiałów i kosztów po stronie Wykonawcy?

X. Warunek dotyczący posiadania uprawnień do prowadzenia określonej działalności gospodarczej lub zawodowej - kto musi go spełniać?

I. Czy w przypadku, gdy do wykonania części zamówienia wymagane jest posiadanie uprawnień do prowadzenia określonej działalności gospodarczej lub zawodowej (np. koncesji, zezwoleń lub licencji) Zamawiający musi określać warunki udziału w postępowaniu w SWZ w tym zakresie?

II. Czy Zamawiający może dopuścić, aby wymagane uprawnienia (np. koncesje, zezwolenia lub licencje) posiadał podwykonawca?

Dlaczego **ApexNet**?

Certyfikaty jakości



Po szczegółowym audycie uzyskaliśmy **certyfikat jakości TQLS Quality Alliance** dla instytucji szkoleniowych uznawany przez PARP.

Korzyści dla Ciebie:

- największe (ponad 21-letnie) doświadczenie w organizacji szkoleń z zamówień publicznych w Polsce,
- zewnętrznie potwierdzona najwyższa jakość organizacji szkoleń

Otrzymaliśmy **I miejsce** i tytuł "Lidera w organizacji szkoleń z zakresu zamówień publicznych".

Zgodnie z przeprowadzonymi badaniami rynku, na grupie 815 osób, jesteśmy także **najchętniej wybieraną firmą** szkoleniową z zakresu zamówień publicznych w Polsce!



Ponad 6000 opinii ★★★★★

Na naszej stronie internetowej znajdziesz ponad 6000 opinii zadowolonych klientów!

Korzyści dla Ciebie:

- wiarygodność potwierdzona opiniami klientów,
- przetestowana i zweryfikowana jakość merytoryki i organizacji szkoleń

EduStrefa

EduStrefa, to największy na rynku portal - społeczność, zrzeszający specjalistów. Roczny dostęp do EduStrefy przyznawany jest wyłącznie uczestnikom naszych szkoleń, którzy znajdą tam poszkoleniowe wsparcie w dalszej edukacji. Dostęp do EduStrefy ma już ponad **30 000** specjalistów!

Korzyści dla Ciebie:

- będziesz częścią **zamkniętej społeczności specjalistów**,
- zyskasz **setki** materiałów wspierających dalszy rozwój



Chcesz dowiedzieć się więcej?

skontaktuj się z opiekunem, który przesłał Ci tę ofertę

lub **zapisz się bezpośrednio na szkolenie**

www.apexnet.pl/szkolenia-otwarte