

Kompleksowa umowa - czyli jak skonstruować zapisy, żeby zapewnić bezpieczną i efektywną realizację zamówienia publicznego.

Dlaczego warto

Podczas kursu omówiona zostanie **reguła współdziałania stron umowy jako nowa zasada w PZP** – jak rozumieć ją w praktyce i co oznacza? Poznasz konkretne przykłady, analizy zapisów umownych, **klauzule abuzywne**, dzięki czemu dowiesz się czego w umowie o zamówienia publiczne nie wolno zamieszczać.

Poprawnie skonstruowana umowa to jeden z najważniejszych elementów efektywnego przeprowadzenia zamówienia publicznego. Warto znać zasady, aby sporządzić ją poprawnie, bez narażenia na nieprawidłowości, które mogą zostać zauważone na etapie kontroli!

Szczegóły organizacyjne

CENA: 1099.00 zł netto

TERMIN: 21-22 maja g. 09:30 - 15:30

MIEJSCE: Platforma szkoleń online



TRENER: DAMIAN MICHALAK

Członek Okręgowej Izby Radców Prawnych w Warszawie. Właściciel kancelarii prawniczej, doświadczony doradca i szkoleniowiec. Posiada bogate doświadczenie w obsłudze prawnej przedsiębiorców i podmiotów z sektora publicznego. Specjalizuje się w zagadnieniach związanych z udzielaniem i realizacją zamówień publicznych oraz współpracą prywatnych inwestorów z sektorem publicznym. Wspiera zamawiających w organizacji procedur zakupowych, a wykonawców w skutecznym ubieganiu się o zamówienia publiczne i kontrakty PPP, w tym przed Krajową Izbą Odwoławczą.

LICZBA PRZEPROWADZONYCH SZKOLEŃ: 235

CENA ZAWIERA

Kupując to szkolenie dla
minimum 3 osób
każda z nich otrzyma
dodatkowo **kurs**

MASTER PZP

na **60 dni** zupełnie
bezpłatnie!



Roczny dostęp do EduStrefy



Szkolenie on-line na żywo



EduBox, czyli paczkę materiałów wysłaną pocztą



60 dni dostępu do nagrania szkolenia



Aplikację mobilną z nową ustawą Pzp na system Android i iOS



Certyfikat ukończenia szkolenia



Szkolenie w godzinach 9:30-15:30



Spotkania z ekspertami po godzinach



Nagrania z webinarów ApexNet



Wzór regulaminu zamówień do 170 tys. zł

PROGRAM

1. Reguła współdziałania stron umowy jako nowa zasada w PZP – jak rozumieć ją w praktyce i co oznacza?

2. Elementy obowiązkowe umowy o zamówienie publiczne

1. Jak określać w umowie termin realizacji zamówienia?
2. Jakie elementy zasad wynagradzania należy umieścić w kontrakcie?
3. Limit kar umownych – na jakim poziomie go określić? Jak wyglądać powinien prawidłowy zapis w umowie?
4. Mechanizm chroniący płatności podwykonawców i obowiązek przewidzenia przepisów waloryzacyjnych
5. Co ważnego jeszcze powinno znaleźć się w umowie o ZP? Czy Pzp reguluje tę tematykę wyczerpująco?

3. Klauzule abuzywne – czego w umowie o zamówienia publiczne nie wolno zamieszczać?

1. Odpowiedzialność za nieterminowość – zasady umowne, orzecznictwo.
2. Jak długi powinien być katalog kar umownych i za co nie wolno się karać?
3. Czy wykonawca może odpowiadać za naruszenia na które nie ma wpływu? Jak prawidłowo dzielić ryzyka kontraktowe?
4. Dopuszczalna i niedopuszczalna swoboda w określaniu zakresu przedmiotu umowy w toku jej realizacji.
5. Przykłady zapisów abuzywnych, dyskusja, ocena abuzywności przepisów umów.
6. Czy klauzule abuzywne wynikają wyłącznie z PZP? Jaka jest swoboda stron w kształtowaniu treści umowy o ZP? Różnice między zapisami niedozwolonymi, a niesprawiedliwymi.

4. Waloryzacja wynagrodzenia wykonawcy

1. Kiedy waloryzacja jest obowiązkowa? Jakich umów dotyczy?
2. Waloryzacja z uwagi na zmiany prawa w zakresie danin publicznych, minimalnego wynagrodzenia za pracę, PPK.
3. Waloryzacja z uwagi na wzrost kosztów realizacji zamówienia (art. 439 Pzp).
4. Techniki, metody waloryzacji.
5. Jakie mierniki zmian cen przyjąć?
6. Czy waloryzacja wymaga aneksu umowy?
7. Najczęstsze błędy w klauzulach waloryzacyjnych.
8. Case study – ocena poprawności zapisów w przykładowych klauzulach waloryzacyjnych zamówień w różnych branżach.
9. Waloryzacja umowna – na co zwrócić szczególną uwagę przy projektowaniu zapisów umowy.
10. Waloryzacja sądowa – *rebus sic stantibus*: kiedy jest możliwa, jakie przesłanki należy spełnić, co to jest rażąca strata, czy warto iść do sądu – stanowisko Prokuratury Generalnej RP.
11. Czy wysoka inflacja powinna wymuszać waloryzację?
12. Czy można zmusić zamawiającego do waloryzacji wynagrodzenia?
13. Potencjalne skutki odmowy aneksu waloryzacyjnego. Kiedy można zerwać kontrakt publiczny? Jakie skutki może to mieć dla obu stron?

5. Siła wyższa w umowie o zamówienie publiczne

1. Czym jest siła wyższa?
2. Jak prawidłowo zagospodarować w umowie kwestie siły wyższej? Których zapisów dotyczy ta tematyka?
3. Czy strony odpowiadają za skutki siły wyższej?
4. Czy w 2022 r. pandemia COVID-19 to siła wyższa? Czy siłą wyższą jest obecnie także wojna na Ukrainie? Czy te zdarzenia mogą np. wymuszać waloryzację umów?

6. Zmiany umów o zamówienie publiczne

1. Istotność/nieistotność zmiany
2. Zasady projektowania podstaw prawnych aneksów umów
3. Rozszerzenie zakresu zamówienia aneksem
4. Zmiany wynikające z okoliczności niemożliwych do przewidzenia
5. Zmiany bagatelne
6. Zmiany podmiotowe

7. Kary umowne w umowach o zamówienia publiczne

1. Charakter i funkcja kary umownej
2. Kara a odszkodowanie
3. Zasady kumulacji kar umownych
4. Czym jest kara rażąco wygórowana? 5. Jak skutecznie miarkować kary umowne i o ile w praktyce?

8. Wpływ nienależytego wykonania umowy o zamówienie publiczne na status wykonawcy w kolejnych postępowaniach, raport z realizacji zamówienia.

9. Pytania i dyskusja

Dlaczego ApexNet?

Certyfikaty jakości



Po szczegółowym audycie uzyskaliśmy **certyfikat jakości TQLS Quality Alliance** dla instytucji szkoleniowych uznawany przez PARP.

Korzyści dla Ciebie:

- największe (ponad 21-letnie) doświadczenie w organizacji szkoleń z zamówień publicznych w Polsce,
- zewnętrznie potwierdzona najwyższa jakość organizacji szkoleń



Otrzymaliśmy **I miejsce** i tytuł "Lidera w organizacji szkoleń z zakresu zamówień publicznych".

Zgodnie z przeprowadzonymi badaniami rynku, na grupie 815 osób, jesteśmy także **najchętniej wybieraną firmą** szkoleniową z zakresu zamówień publicznych w Polsce!

Ponad 6000 opinii ★★★★★

Na naszej stronie internetowej znajdziesz ponad 6000 opinii zadowolonych klientów!

Korzyści dla Ciebie:

- wiarygodność potwierdzona opiniami klientów,
- przetestowana i zweryfikowana jakość merytoryki i organizacji szkoleń

EduStrefa

EduStrefa, to największy na rynku portal - społeczność, zrzeszający specjalistów. Roczny dostęp do EduStrefy przyznawany jest wyłącznie uczestnikom naszych szkoleń, którzy znajdą tam poszkoleniowe wsparcie w dalszej edukacji. Dostęp do EduStrefy ma już ponad **30 000** specjalistów!

Korzyści dla Ciebie:

- będziesz częścią **zamkniętej społeczności specjalistów**,
- zyskasz **setki** materiałów wspierających dalszy rozwój



Chcesz dowiedzieć się więcej?

skontaktuj się z opiekunem, który przesłał Ci tę ofertę

lub **zapisz się bezpośrednio na szkolenie**

www.apexnet.pl/szkolenia-otwarte