

Certyfikowany Kurs na Specjalistę ds. Zamówień publicznych.

Dlaczego warto

Zostań ekspertem, który pewnie porusza się w gąszczu PZP! Nasz kompleksowy, **3-dniowy kurs** to praktyczne vademecum Specjalisty ds. Zamówień Publicznych, które przeprowadzi Cię przez cały proces – od pierwszej notatki w planie postępowań, aż po raport z realizacji umowy.

Jak unikać pułapek, skutecznie oceniać oferty i bezbłędnie przygotowywać dokumentację elektroniczną? Poznasz zasady wykluczeń, dowiesz się jak badać rażąco niskiej ceny i poprawiać omyłki w ofertach i wiele więcej!

Nie pozwól, by błędy proceduralne zatrzymały Twoje projekty. **Zapisz się już dziś** i zyskaj wiedzę, która daje przewagę!

Szczegóły organizacyjne

CENA: 1499.00 zł netto

TERMIN: 07-09 grudnia g. 09:30 - 15:30

MIEJSCE: Platforma szkoleń online



TRENER: GRZEGORZ CZABAN

Ekspert Prawa zamówień publicznych, trener biznesu. Wykładowca na SGH. Od 1995 r. wykłada zamówienia publiczne; do 2007 r. atestator z listy Prezesa Urzędu Zamówień Publicznych, do 1997 r. trener z listy Prezesa UZP, praktyk. Autor licznych publikacji.

LICZBA PRZEPROWADZONYCH SZKOLEŃ: 2112

CENA ZAWIERA

Kupując to szkolenie dla
minimum 3 osób
każda z nich otrzyma
dodatkowo **kurs**

MASTER PZP

na **60 dni** zupełnie
bezpłatnie!



Roczny dostęp do EduStrefy



Szkolenie on-line na żywo



EduBox, czyli paczkę materiałów wysłaną pocztą



60 dni dostępu do nagrania szkolenia



Aplikację mobilną z nową ustawą Pzp na system Android i iOS



Ustawa z kompendium wiedzy o Pzp



Certyfikat ukończenia szkolenia



Szkolenie w godzinach 9:30-15:30



Wzór regulaminu zamówień do 170 tys. zł

PROGRAM

1. Planowanie postępowań o udzielenie zamówień publicznych

- Dane niezbędne do planowania postępowań o udzielenie zamówień publicznych;
- Kiedy zamówienie może być określane mianem „nieplanowanego”?
- Agregacja i segregacja dostaw, usług i robót budowlanych – zasady;
- Zmiana planu postępowań – kiedy konieczne jest dodanie nowej pozycji do planu, usunięcie pozycji z planu, zmiana pozycji w planie?

2. Definiowanie warunków zamówienia

- Co to są warunki zamówienia?
- Rola analizy potrzeb i wymagań w tworzeniu warunków zamówienia z uwzględnieniem zmian wynikających z ustawy z dnia 25 lipca 2025 r. o zmianie ustawy – Prawo zamówień publicznych oraz niektórych innych ustaw (jakie warunki zamówienia mogą zwiększyć konkurencyjność postępowania?)

Opis przedmiotu zamówienia:

- zasady opisywania przedmiotu zamówienia;
- przedmiot zamówienia opisywany za pomocą znaków towarowych i innych dyskryminujących określeń;
- kryteria stosowane w celu oceny równoważności – modele i kiedy należy je sporządzać?
- zasady opisywania warunków zamówienia mniej korzystnych w odniesieniu do dostaw, usług lub robót budowlanych pochodzących z państw trzecich niebędących stronami umów międzynarodowych, zgodnie z ustawą z dnia 9 lipca 2025 r. o zmianie ustawy – Prawo zamówień publicznych oraz ustawy o umowie koncesji na roboty budowlane lub usługi.

Termin realizacji zamówienia:

- jak określać terminy?
- jak liczyć terminy zgodnie z Kodeksem cywilnym?

Warunki udziału w postępowaniu:

- na czym polega zasada proporcjonalności?
- wykazywanie spełniania warunków udziału w postępowaniu przez wykonawców wspólnie ubiegających się o udzielenie zamówienia;
- zasady udostępniania zasobów przez podmioty trzecie;
- w jaki sposób stosować poziomy zdolności określone w przepisach wydanych na podstawie ustawy o certyfikacji wykonawców zamówień publicznych przy opisywaniu warunków udziału w postępowaniu dotyczących zdolności technicznej i zawodowej?

3. Podstawy wykluczenia z postępowania o udzielenie zamówienia publicznego

- rodzaje podstaw wykluczenia oraz sposób oceny ich występowania;
- zasady stwierdzania zawarcia pomiędzy wykonawcami porozumienia mającego na celu zakłócenie konkurencji;
- zasady stwierdzania zakłócenia konkurencji wynikającego z wcześniejszego zaangażowania wykonawcy w przygotowanie prowadzonego postępowania o udzielenie zamówienia;
- certyfikat wykonawcy zamówień publicznych jako nowy podmiotowy środek dowodowy służący ocenie braku podstaw wykluczenia;
- wykluczenie wykonawców nienależycie wykonujących poprzednie zamówienia.

4. Wymagania formalne i komunikacja

- wymagania techniczne oraz organizacyjne sporządzania i przekazywania dokumentów elektronicznych w postępowaniu o udzielenie zamówienia publicznego;
- dokumenty elektroniczne – „mega ważne” i ważne;
- zadawanie pytań i udzielanie wyjaśnień – co wolno wykonawcy, a co musi robić zamawiający?

5. Kryteria oceny ofert

- czy najniższa cena może być jedynym kryterium oceny ofert?
- ustalanie wag dotyczących kryteriów oceny;
- kryteria jakościowe – na co zwrócić uwagę, wybierając ten rodzaj kryteriów?

6. Inne warunki zamówienia

- wadium – na co zwrócić uwagę, żądając wadium i oceniając prawidłowość jego wniesienia? Rola wadium według orzecznictwa SN; kiedy wykonawca traci wadium; co w sytuacji, gdy zamawiający zatrzyma wadium niezgodnie z Pzp?
- zakaz udzielania zamówienia wykonawcom rosyjskim i innym objętym sankcjami wynikającymi z art. 5k rozporządzenia 833/2014.

7. Zbieranie ofert

- jak należy sporządzić i przekazać ofertę?
- jak wyznaczać termin na złożenie ofert?
- kiedy oferta (lub jej część) może być składana z pominięciem środków komunikacji elektronicznej?
- oferta złożona po terminie – co to oznacza? Czy oferta przesłana o 12:00:48 jest złożona do godziny 12:00?

8. Ocena ofert oraz wybór oferty najkorzystniejszej

- poprawianie omyłek w ofertach – rodzaje omyłek, warunki możliwej korekty, obowiązki zamawiającego oraz wykonawcy, którego ofertę poprawiono;
- przesłanki odrzucenia oferty – oferta niezgodna z warunkami zamówienia, oferta z błędem w obliczeniu ceny, oferta zawierająca rażąco niską cenę;
- wybór oferty lub unieważnienie postępowania – zawiadomienia, terminy;
- uchylanie się od zawarcia umowy – co robić w takiej sytuacji?

9. Zawarcie umowy w sprawie zamówienia publicznego

- wymagana forma umowy;
- co jest datą zawarcia umowy w formie elektronicznej?
- formalności wymagane przed zawarciem umowy i skutki braku ich wypełnienia przez wybranego wykonawcę;
- termin zawarcia umowy w sprawie zamówienia;
- wymagane elementy projektowanych postanowień umowy;
- zasady uzyskiwania zgody uchylającej zakaz zawarcia umowy.

10. Ewaluacja realizacji umowy

Raport z realizacji zamówienia:

- kto i kiedy musi sporządzić raport z realizacji zamówienia?
- co musi zawierać ten raport?
- czy raport z realizacji zamówienia stanowi załącznik do protokołu postępowania?

Ogłoszenie o wykonaniu umowy:

- kto musi zamieszczać ogłoszenie o wykonaniu umowy?
- gdzie należy opublikować ogłoszenie o wykonaniu umowy?
- co musi zawierać ogłoszenie o wykonaniu umowy?
- czy wykonawca może wykorzystać ogłoszenie o wykonaniu umowy jako substytut referencji?
- jaka jest przydatność ogłoszenia o wykonaniu umowy dla innych zamawiających oraz organów kontrolnych?
- czy należy publikować ogłoszenie o wykonaniu umowy w przypadku zamówień o wartości przekraczającej progi UE?

Dlaczego ApexNet?

Certyfikaty jakości



Po szczegółowym audycie uzyskaliśmy **certyfikat jakości TQLS Quality Alliance** dla instytucji szkoleniowych uznawany przez PARP.

Korzyści dla Ciebie:

- największe (ponad 21-letnie) doświadczenie w organizacji szkoleń z zamówień publicznych w Polsce,
- zewnętrznie potwierdzona najwyższa jakość organizacji szkoleń



Otrzymaliśmy **I miejsce** i tytuł "Lidera w organizacji szkoleń z zakresu zamówień publicznych".

Zgodnie z przeprowadzonymi badaniami rynku, na grupie 815 osób, jesteśmy także **najchętniej wybieraną firmą** szkoleniową z zakresu zamówień publicznych w Polsce!

Ponad 6000 opinii ★★★★★

Na naszej stronie internetowej znajdziesz ponad 6000 opinii zadowolonych klientów!

Korzyści dla Ciebie:

- wiarygodność potwierdzona opiniami klientów,
- przetestowana i zweryfikowana jakość merytoryki i organizacji szkoleń

EduStrefa

EduStrefa, to największy na rynku portal - społeczność, zrzeszający specjalistów. Roczny dostęp do EduStrefy przyznawany jest wyłącznie uczestnikom naszych szkoleń, którzy znajdą tam poszkoleniowe wsparcie w dalszej edukacji. Dostęp do EduStrefy ma już ponad **30 000** specjalistów!

Korzyści dla Ciebie:

- będziesz częścią **zamkniętej społeczności specjalistów**,
- zyskasz **setki** materiałów wspierających dalszy rozwój



Chcesz dowiedzieć się więcej?

skontaktuj się z opiekunem, który przesłał Ci tę ofertę

lub **zapisz się bezpośrednio na szkolenie**

www.apexnet.pl/szkolenia-otwarte